

INSTALLATØR^{.dk}

INSTALLATOR.DK — FORUM FOR TEKNISKE INSTALLATIONER

23. FEBRUAR 2025

NR. 1 - 61. ÅRGANG

TEMA: GRØNNE ENERGILØSNINGER

InstallatørGruppens direktør-duo fortsætter opkøbsstrategi – nu også i udlandet



SMART GENBRUG I NY LED-LØSNING

Danske Luxega er gået i markedet med unik løsning til bæredygtig opgradering til LED-belysning uden udskiftning af hele lampen.



BUREAUKRATIET ER DEN STØRSTE UDFORDRING

SMVdanmarks direktør Jakob Brandt kalder implementeringen af ESG for "i strid med al sund fornuft". Det voksende bureaukati er den største udfordring.

GRØNNE ENERGILØSNINGER

Efter et sløjt 2024 for den grønne omstilling kan trenden måske vende. Men for fjernvarmetilslutninger og varmepumpe-installationer kræver det politiske tiltag.

PAS NU PÅ VÆRKTØJET

Der stjæles værktøj som aldrig før. Det nytter noget at mærke, men det sker alt for sjældent, mener direktør for Unisecure.

FORSINKET LOVGIVNING

Danske virksomheder får få måneder til at implementere den kommende NIS2-lovgivning, der bl.a. skal skærpe virksomhedens sikkerhed.



SG Install - FORDELE

SG Install er en komplet serie af afbrydermateriel i højeste kvalitet med masser af fordele til både forbruger og el-installatør.

Fordele

- Revolutionerende koblingsklemmer sikrer en lynhurtig og sikker installation (Patent pending).
- Plastik udført i UV-resistent og farvebestandigt materiale.
- Alle fronte og tangenter er udført med anti-bakteriel overfladebeskyttelse som standard.
- Kobberledere af højeste kvalitet sikrer maksimal kvalitet og meget lang levetid.
- 100% kompatibel med både nye og gamle rammer og dåser.
- Emballagen er udført i miljøvenligt genbrugspapir for nem håndtering.
- 10 års garanti fra aflevering.



SG Install 2.0

sg-as.dk



Life Is On

Schneider
Electric

Nyhed



Ny LK FUGA® USB-oplader A+C:

Markedets mest effektive 21W USB-oplader

Lauritz Knudsen 

Hurtig opladning: Op til 60% på 30 min. for iPhone

21 W effektudgang og Power Delivery (PD) Programmable Power Supply (PPS) teknologi sikrer hurtig og skånsom opladning af alle USB-enheder.

Skabt til at blive brugt

Opladeren er testet med 10.000 tilslutnings-/frakoblingscykluser. Et sikkert valg til caféer, restauranter og sociale zoner.

Lydløs opladning: Perfekt ved siden af sengen

Støjfri opladning gør den til et godt valg i soveværelset og hotelværelset.

Bedre beskyttelse af både bruger og enhedens batteri:

Integreret overbelastningsbeskyttelse, overophedningsbeskyttelse, kortslutningsbeskyttelse og dynamisk opladning.

Energieffektiv og sikker

Standby-forbrug på under 0,05 W. Minimal varmeudvikling. Integreret overbelastningsbeskyttelse, overophedningsbeskyttelse og kortslutningsbeskyttelse for ekstra sikkerhed.

Optimeret til alle typer af mobiler, tablets og USB-enheder

Indhold

TEMA: Grønne energiløsninger - installatørens vej til vækst

- 30 Er der udsigt til optur for varmepumper, solceller og fjernvarme?**
Efter et sløjt 2024 tager vi temperaturen på branchen ved indgangen til 2025.
- 36 Varmepumpeindustrien må selv geare op.**
Markedsføringen og kendskabet til fordelene ved varmepumperne må branchen selv klare, siger klimaministeren.
- 39 Dansk Fjernvarme efterlyser fastsættelsen af en bestemt dato**
Antallet af forslag til konvertering til fjernvarmenettet er blevet halveret i fjor. Hvis udviklingen skal vendes kræver det dato for udfasning af gassen, mener Dansk Fjernvarme.

Branchen

- 16 Nu vil InstallatørGruppen også indtage Schweiz**
InstallatørGruppen buldrer frem og har store ambitioner om yderligere opkøb - nu også i Schweiz.
- 18 Hvorfor skifte hele lampen ud?**
Et dansk selskab går den bæredygtige vej med introduktionen af AI-tilpassede LED-indsatser, der passer perfekt i den eksisterende lampe.
- 20 Kampen mod bureaukratiet er det vigtigste**
SMVdanmarks direktør udnævner kampen mod bureaukratiet - senest ESG-lovgivningen - som afgørende for små og mellemstore danske virksomheders konkurrencekraft.
- 26 Populært fradrag er tilbage - 250.000 står på spring**
Håndværkfradraget har fået et grønt makeover og 250.000 danskere står klar til at udnytte det, viser undersøgelse. Godt for branchen og den grønne omstilling.

Sikkerhed

- 42 Ny lovgivning skal øge sikkerhedsniveauet**
NIS2-direktivet er på vej til at blive implementeret i Danmark. Og det kommer til at ramme bredt, siger ekspert.
- 45 Tyverier af værktøj fra varebiler boomer**
Trods en markant stigning i antallet af tyverier fra varebiler, står det anderledes sløjt til med forholdsreglerne. Og det behøver ikke være dyrt at beskytte sig.

EI

- 49 Refusion blev en kort fornøjelse**
Skatteregler får ladeselskaber til at droppe refusion til solcelleejere.



18 Luxega går den bæredygtige vej

Dansk virksomhed vil gøre op med brug-og-smid-væk kulturen og introducerer LED indsats til eksisterende lamper, fortæller Luxega-direktør Rune Søgaard Larsen



16 14 flere prikker på kortet

InstallatørGruppen har haft speederen i bund i 2024 med fjorten opkøb af installationsvirksomheder. Målene er nået, men nye er sat.

45 Hold tyven væk - mærk dit værktøj!

Det koster nogle få hundrede kroner at mærke værktøjet og varebilen. Men alt for få gør det.

20 Til kamp mod ESG-rapporteringen

SMVdanmarks direktør, Jakob Brandt, mener, at ESG-reguleringen er alt for omfattende og vil koste danske virksomheder milliarder.

39 Slutdato for udfasning er det vigtigste

Dansk Fjernvarme har et stort ønske til politikerne, hvis interessen for at blive tilsluttet fjernvarmenettet skal øges.

KOMPLET SORTIMENT

- klar til montering



Ifö væghængt toilet: Komplet sortiment & let installation

I 2025 lancerer vi et komplet sortiment af væghængte toiletter designet til at gøre dit job som installatør lettere og give dine kunder flere valgmuligheder. Du kan nu tilbyde løsninger til ethvert budget, uanset om det er en basis model eller en premium opgradering. Vores nye sortiment indeholder 4 modeller: Ifö Spira Classic, Style, Modern og Art. Alle i forskellige prislejer, så de passer til dine kunders behov. Med funktioner som Rimfree, QuickRelease, soft close sæder og 10-års tilgængelighed af reservedele bliver det ikke lettere at installere og anbefale den rigtige løsning.

Se mere på ifo.dk

Ifö
Geberit Group

INSPIRERET AF
naturen

Tør vi tro på det?

ESG-lovgivningen er det seneste skud på det vildtvoksende træ af bureaukrati, som danske virksomheder – store som små – hver dag skal navigere i. Det koster årligt milliarder af kroner, der er med til at drive omkostningerne i vejret, ofte uden at give en synlig værdi.

I denne udgave af Installatør betegner direktøren for SMVDanmark, Jakob Brandt, bureaukratiet som den største udfordring for de små og mellemstore virksomheder.

Han peger bl.a. på, at den ESG-regulering, der kommer fra EU, lægger nye byrder på virksomhedsejere, der i forvejen må bruge store ressourcer på et bureaukrati, der gør det sværere og sværere at drive en sund forretning – ikke mindst for de mindre virksomheder.

Som bekendt har skiftende regeringer helt tilbage fra Schlüters tid i 80'erne forsøgt at tage livtag med det stadigt voksende antal regler, men uden held.

Både som borgere og virksomheder er vi blevet spundet ind i stadig flere regler, trods de politiske udmeldinger.

SMVDanmark direktøren foreslår på den baggrund, at der vedtages en "bureaukratilov", der forpligter politikerne til at reducere de administrative byrder for virksomhederne med 25 pct – "på samme måde, som man har lavet en klimalov, der forpligter Danmark til at reducere CO₂ udledningen på 70 pct."



Lars Emtekær, redaktør

Mange af byrderne kommer fra EU gennem lovgivning og direktiver, som efterfølgende implementeres i de enkelte lande mere eller mindre nidkært.

Men måske blæser der nye vinde.

EU Kommissionens formand, Ursula von der Leyen har i januar præsenteret en ny strategi for at styrke EU's konkurrenceevne ved at reducere bureaukrati og forenkle reglerne, især for små og mellemstore virksomheder. Strategien sigter mod at opretholde grønne mål, men med færre rapporteringskrav.

"Denne Kommission vil levere en hidtil uset forenklingsindsats," udtalte Von der Leyen og erkendte samtidig at den nuværende reguleringsbyrde gør Europa mindre attraktivt for investeringer.

Målet er derfor at reducere rapporteringsbyrden med 25 pct. for de store og 35 pct. for de små og mellemstore virksomheder i EU.

Initiativet bakkes op af økonomiminister Stephanie Lose (V).

"Vi skal i gang nu. Det er helt afgørende for dansk vækst og velstand, at vi styrker EU's konkurrenceevne via bedre vilkår for vores virksomheder," sagde hun.

Det lyder godt, men også som noget, vi har hørt mange gange før. Derfor er det store spørgsmål, om vi tør tro på, at denne gang bliver lykkens gang?

WWW.INSTALLATOR.DK

INSTALLATØR^{dk}

Magasinet Installatør er fagpressens bedste bud på et fælles månedsmagasin for de autoriserede installatørfag og hertil knyttet rådgivningsvirksomhed. Magasinet dækker områderne el, vand, varme, ventilation, energi, indeklima, belysning, sanitet, design, miljø samt hertil hørende materialer, værktøj, beklædning etc.


Målgruppen:


Alle med professionel interesse i de nævnte fagområder, herunder virksomheder med en eller flere ansatte autoriserede installatører, arkitekter eller rådgivende ingeniører med tilsvarende specialer.

Stof til redaktionen modtages fortrinsvis som word-fil eller lignende via mail til red@horisontgruppen.dk, såvidt muligt vedhæftet foto, grafer og andet illustrationsmateriale i høj opløsning, helst som eps- eller jpg-filer (HUSK tydelig kreditering).

Eftertryk er kun tilladt efter forlods aftale med redaktionen.

Redaktion:

 Rasmus Brylle
Udgiver (ansv.)
rb@horisontgruppen.dk

 Lars Emtekær
Redaktør
le@horisontgruppen.dk

 Majbritt Refsgaard
Grafiker
mr@horisontgruppen.dk

Salg & Marketing:

 Per Alberg
Business Manager
pa@horisontgruppen.dk
Telefon 5373 1364

Abonnement:

Ændringer af navn eller adresse for modtagelse af magasinet Installatør, skriv venligst mail til: abo@horisontgruppen.dk

ISSN: 2596-4666

Tryk:



Udgiver:
Horisont Gruppen a/s
Strandlodsvej 44 . DK 2300 København S
Telefon: +45 5350 6060
info@horisontgruppen.dk
www.horisontgruppen.dk



Konkurrencedygtige varmeløsninger i den velkendte Vølund kvalitet



F2050

- ✓ 2 størrelser med høj energieffektivitet
- ✓ Modulerende fra 0,5 - 8 kW
- ✓ Kompakt varmepumpe med minimalt pladsbehov
- ✓ Høj kapacitet helt ned til -20°C samt effektiv kølefunktion
- ✓ Miljøvenligt kølemiddel R32
- ✓ Smart Price Adaption
- ✓ Intelligent styresystem, avanceret teknologi, nemt at forstå og enkelt at bruge
- ✓ Kan kombineres med alle Vølunds styringer og myUplink

Kontakt os og få en snak om den rigtige løsning

Smart Price Adaption holder øje med elprisen

Smart Price Adaption

Smart Price Adaption sikrer, at varmepumpen automatisk holder øje med elpriserne og arbejder, når elprisen er billigst. Det betyder besparelser på den variable del af elregningen, fordi varmepumpen automatisk producerer varme og varmt vand uden for spidsbelastningsperioden.

VØLUND VARMETEKNIK

Må vi så få noget nattero?

Lyden er velkendt. Først et brøl, når du trykker på knappen og derefter minder lyden mest af alt om river rafting på en mellemstor flod. Til sidst hører du vandet rinde tilbage i cisternen igen.

Sådan er din partner og dine børn (måske endda dig selv) blevet vækket flere gange - det natlige toiletbesøg stjæler både din og dine kæres søvn.

Det er der heldigvis nu råd for. Silent Flush-teknologien fra LAUFEN skaber et skyl, hvor vandet føres meget stille og præcist rundt i toiletskålen.

Når vandet på den måde ledes ned i kummen, skabes der mindre luft- og strukturbåren støj, så skylleprocessen med Silent Flush stort set ikke genererer nogen støj fra plaskende vand og lignende.

For dig betyder det også, at du kan reducere rengøringsindsatsen og stadig nyde godt af en forbedret hygiejne, da frigivelse af aerosoler formindskes kraftigt med Silent Flush.



100% keramik – 0% plastik

Med udviklingen af Silent Flush-teknologien demonstrerer LAUFENs forskere og udviklere deres mangeårige knowhow inden for keramisk produktion.

Det skyldes, at hele selve skylleteknologien er lavet af sanitetskeramik. Dette eliminerer også de potentielt uhygiejniske mellemrum mellem plast og keramik, som opstår ved brugen af skyllehjælpemidler eller plastskyllefordelere, som helt er udeladt fra Silent Flush-teknologien.

Du finder allerede Silent Flush i LAUFENs toiletter fra MEDA kollektionen samt enkelte andre kollektioner. Skulle du være yderligere nysgerrig, kan du læse mere om teknologien på [LAUFEN.DK/SILENT-FLUSH](https://www.laufen.dk/silent-flush).



LAUFEN

LAUFEN



MEDA _ DESIGN AF PETER WIRZ
BADEVÆRELSE SIDEN 1982 | SCHWEIZ



SCAN QR-KODEN OG
LÆR MERE OM MEDA



Rekordhøjt strømforbrug i 2024

Elforbruget i de danske husholdninger er vokset med ni procent i 2024 sammenlignet med året før, viser en opgørelse fra Green Power Denmark. Men det skal højere op, hvis CO₂-udledningen skal reduceres med 70 pct. i 2030, siger organisationen.

Stadig flere elbiler kører på vejene, og flere huse bliver varmet op af en varmepumpe. Det fører til et stigende forbrug af strøm. Husholdningerne har brugt ni procent mere strøm i 2024 sammenlignet med året før.

“Stigningen i elforbruget handler ikke om, at forbrugere har glemt de gode vaner fra energikrisen om at spare på energien. Det er derimod et udtryk for, at vi i højere grad vælger den grønne strøm

til og dropper de fossile brændsler,” siger Martin Ingerslev, cheføkonom i Green Power Denmark. Green Power Danmarks opgørelse viser, at det samlede elforbrug i samfundet er steget med 5,1 procent i 2024. Det dækker over det totale elforbrug i virksomheder, husholdninger, fjernvarmesektoren, og hvad der ellers bruger strøm. Forbruget ser ud til at lande omkring 38,2 TWh.

Det er det højeste forbrug siden 2005 og den største stigning fra år til år.

Men der skal skrues markant op for væksten i elforbruget, hvis det skal op på de 94 TWh i 2030, hvis Danmark skal nå målet om en reduktion af CO₂-udledningen på 70 pct., påpeger organisationen.

W

Både uddannelsesinstitutioner og arbejdsmarkedets parter skal i højere grad være gearet til at rumme sårbare unge og medarbejdere med minoritetsbaggrund. Sådan lyder den fælles målsætning fra TEKNIQ, Dansk EI-Forbund og Danske Erhvervsskoler og -Gymnasier.

Fremtidens arbejdsmarked skal være mere rummeligt i takt med, at der bliver brug for flere faglærte. Og det stiller krav til både uddannelsesinstitutioner, arbejdsgivere og medarbejdere, så flest muligt kan se sig selv tage en erhvervsuddannelse, mener de tre organisationer bag den fælles målsætning.

“Hvis vi vil sikre den bæredygtige og digitale omstilling, skal vi tiltrække de dygtigste – uanset hvem de er. Det er et fælles samfundsansvar at skabe rammer,

hvor alle kan trives og se sig selv tage en teknisk erhvervsuddannelse. Derfor er jeg glad for, at TEKNIQ, DEF og DEG nu finder en vej frem i fællesskab, som andre forhåbentlig kan blive inspireret af,” siger Maria Schougaard Berntsen, underdirektør i TEKNIQ, der organiserer virksomhederne i det tekniske erhvervsliv.

Tallene viser, at antallet af ansøgere til specialpædagogisk støtte på erhvervsuddannelserne er steget fra 13.900 i 2013 til 32.500 i 2022. Også antallet af kvinder på elektrikeruddannelsen er steget i de senere år, men du udgør fortsat blot tre pct., viser de officielle statistikker.

Laveste elpris i fire år

Det har i gennemsnit kostet 53 øre at forbruge en kilowatt-time strøm i 2024, og det er den laveste i fire år, viser en opgørelse fra Green Power Denmark.

Det skabte overskrifter, da elprisen i sidste uge bragede op i nærheden af 7 kr. pr. kWh før tariffen, elafgift og moms. Og udsvingene i elprisen har da også været store i 2024.

Men gennemsnitligt ligger den rene elpris blandt de laveste i Europa, viser Green Power Danmarks oversigt.

“Den rene elpris inklusive transport og handelsomkostninger ligger langt under det europæiske gennemsnit. Det er kun i det øvrige Skandinavien og enkelte andre lande, at borgere og virksomheder betaler en lavere pris for strøm, end vi gør i Danmark,” siger Kristian Rune Poulsen, der

er energianalytiker i Green Power Denmark.

Vindmøller og solceller har leveret over 60 pct. af den strøm, der er forbrugt i Danmark i løbet af året. Og den store andel betyder, at prisen svinger mere i dag i modsætning til tidligere, hvor strømme blev leveret fra kulkræfterværker.

Almindelige forbrugere har i 2024 betalt en elafgift på 95,13 øre per kWh inklusiv moms.

“Hvis politikerne vil hjælpe forbrugere til lavere elpriser, er det mest oplagt at sænke elafgiften. Det er en afgift, som virker mod hensigten, og gør det dyrere at bruge grøn strøm. Og hvis politikerne også sørger for, at der kommer flere solceller og vindmøller, bliver der mindre brug for de dyre fossile brændsler,” siger Kristian Rune Poulsen.

Antallet af ladepunkter boomer

Ladeparken fortsætter sin vækst, og ved udgangen af 2024 kunne de næsten 350.000 danske elbiler oplades ved 30.439 offentlige ladepunkter.

Salget af elbiler boomer og det samme gør antallet af ladepunkter, der i 2024 steg med 70 pct. fra 17.368 i 2023 til 30.439 i fjor, viser tal fra Mobilty Denmark.

“Ladeinfrastrukturen fortsætter med at vokse, hvilket er positivt. Med den forventede stigning i antallet af elbiler, som vi ser i de kommende år, er det afgørende at sikre, at der er nok ladepunkter til at imødekomme behovet. Hvis bilafgifterne fortsat gør det at-

traktivt at vælge en elbil, kan vi se op mod 1,6 millioner elbiler på vejene i 2030. Derfor skal vi fortsat prioritere udbygningen af ladeinfrastrukturen for at understøtte den grønne omstilling,” siger Allan Skytte Christensen, chefkonsulent i Mobility Denmark.

Endnu større var væksten i antallet af lynladere, der steg med 155 pct. til 3.999, men selv om der er tale om en væsentlig udbygning, er der stadig behov for udbygning af kapaciteten, da der fortsat er et stort pres på ladestanderne i perioder med høj trafik, påpeger Mobility Denmark i en pressemeddelelse.



Hårdt fysisk arbejdsmiljø fordobler risiko

Der er en klar sammenhæng mellem hårdt fysisk arbejdsmiljø og tidlig tilbagetrækning, viser en ny analyse fra Arbejderbevægelsens Erhvervsråd (AE).

Lønmodtagere, der har et hårdt fysisk arbejdsmiljø, har en væsentligt forhøjet risiko for ikke at kunne arbejde frem til folkepensionsalderen.

Det viser en ny analyse fra Arbejderbevægelsens Erhvervsråd (AE) på baggrund af data fra Danmarks Statistik og Det Nationale Forskningscenter for Arbejds-

miljø.

21,4 procent af de lønmodtagere, der i 2018 var mellem 50 og 60 år og havde et hårdt fysisk arbejdsmiljø, var på enten førtidspension, efterløn, seniorpension eller tidlig pension i 2023. Det er altså mere end hver femte lønmodtager med hårdt fysisk arbejdsmiljø, der havde trukket sig tilbage fra arbejdsmarkedet, inden de nåede folkepensionsalderen.

Andelen er mere end dobbelt så høj end blandt lønmodtagere uden hårdt fysisk arbejdsmiljø.

Støtte til solceller på etageejendomme

En ny pulje skal gøre det nemmere at opsætte solceller på tage i byerne, så tagarealer bruges til grøn energiproduktion. Puljen ventes at åbne i 2025, skriver Energistyrelsen i en pressemeddelelse.

“Boliger står for en meget betydelig del af energiforbruget. Det er oplagt at udnytte tagarealer, som ofte ellers ikke bruges til noget, til at producere grøn strøm til at dække noget af forbruget. Den nye pulje kan hjælpe til at få flere solceller op i byerne, hvor det ellers er svært at finde plads til dem,” siger Stig Uffe Pedersen, vicedirektør i Energistyrelsen.

Puljen indeholder i 2025-2030 ca. 8,6 millioner kroner årligt. Pengene vil kunne gå til både almene boligafdelinger, private lejeboli-



ger, ejerlejligheder og andelslejligheder. Puljen ventes at åbne første gang i 2025, og Energistyrelsen vil gå i dialog med interessenter om den konkrete udformning af puljen.

Ny lov baner vej for CO₂-fangst



Med den nye lov kan affaldsenergianlæg og biomasseanlæg i fjernvarmesektoren nu for alvor komme i gang med etableringen af anlæg til CO₂-fangst.

Den nye lovgivning, der blev vedtaget i Folketinget lige inden jul, indeholder rammevilkår, der længe har været efterspurgt af branchen og som er afgørende for, at særligt kommunalt ejede forsyningsselskaber kan investere i CO₂-fangst og derigennem bi-

drage med store CO₂-reduktioner til vores fælles kamp mod klimaforandringerne, skriver danskfjernvarme.dk

“Med lov om CO₂-fangstaktiviteter i forsyningssektoren bliver det fra næste år muligt for både kommunale og private selskaber at etablere CO₂-fangst som en del af deres el- og varmeproduktionsvirksomhed, ligesom kommuner får mulighed for at indskyde kapital og stille garanti for investeringer i CO₂-fangst. Det er alt sammen nødvendigt for, at de store investeringer kan lade sig gøre,” siger Jannick Hauschildt Buhl, områdechef for CCUS og PtX i Dansk Fjernvarme.

Ifølge organisationen findes mere end halvdelen af det samlede danske CO₂-fangstpotentiale på anlæg i fjernvarmesektoren.

OK25 for VVS'erne er skudt i gang

Overenskomstforhandlingerne mellem TEKNIQ, Blik- og Rørarbejderforbundet og Dansk Metal er nu i gået i gang.

“Vi tager hul på forhandlingerne i lyset af stor global usikkerhed om fremtiden, hvor frygten for toldmure og bureaukrati kan få store konsekvenser for erhvervslivet. Der er med andre ord en økonomisk usikkerhed, der lurer i horisonten. Vi er godt forberedte og klar til at arbejde for et forlig. Parterne er ikke enige om alt, men tilliden og respekten mellem os er stor, så jeg tror på, at vi får en rigtig god proces for forhandlingen,” siger Troels Blicher Danielsen, adm. direktør i TEKNIQ.

I 2023 forhandlede parterne i skyggen af en kraftig inflation og afskaffelsen af Store Bededag. Det er ikke situationen i dag, men ønsket om robusthed står fortsat højt på opgavelisten hos virksomhederne.

Blik- og Rørarbejderforbundet og Dansk Metal ser også frem til at gå ind i forhandlingerne om den kommende overenskomst. Forbundene ser positivt på de seneste års udvikling i branchen, hvor beskæftigelsen er høj, ledigheden lav og hvor de fleste af virksomhederne har overskud og mener, at det skal afspejle sig i en ny overenskomst.



solar

Brøndby d. 1. april
Odense d. 2. april
Vejen d. 8. april
Århus d. 9. april
Svenstrup d. 10. april



Lærledagen 2025 – bliv klar til fremtiden

Kom til en dag med faglighed og netværk, hvor du som elektrikerlærling og mester får indsigt i aktuelle emner, trends og nyheder i installationsbranchen. Mere end 500 deltog i 2024 – så vær sikker på at få en plads nu.

Derfor skal du deltage:

- inspirerende oplægsholdere
- minimesse med branchens største brands
- netværk og middag
- gratis at deltage – kræver ikke medlemskab

solar.dk/blueinstallnetwork



Se program
og tilmeld dig
årets event





De fleste ved det ikke

Tre ud af fire ved stadig ikke, hvor strømmen kommer fra.

Elprisen fik ekstra opmærksomhed i december 2024, men hvad ved danskerne egentlig om strømproduktion og priser?

Elmarkedet er en uforudsigelig størrelse. Blæser det meget, er det med at få ladet elbilen, og er der helt vindstille, skal der spares på strømmen.

Og efter energikrisen er vi blevet bedre til at holde øje med prisen på strøm. Det gør 64,6 pct. af danskerne dagligt, mens ni ud af ti hver uge tænker over, hvordan de kan spare på strømmen.

Det viser en undersøgelse, som

A&B Analyse har foretaget for Energi Fyn blandt et repræsentativt udsnit af den danske befolkning med 1.000 deltagere.

Mens mange af os således holder øje med prisen, ved 3 ud af 4 danskere ikke, hvor strømmen kommer fra.

"Flere tror, at deres strøm bliver købt fra lokale vindmøller eller andre lokale produktionskilder. I virkeligheden bliver det hele handlet på den nordiske elbørs, og markedets prissætning afgør, hvor vi får strømmen fra, fortæller Ane Rask, der er chef for administration og handel hos Energi Fyn.

Udskældt prisloft er fjernet

Det er slut med at fyre for gråspurvne. Et bredt flertal i Folketinget er enige om at gøre det nemmere at udnytte overskudsvarme fra virksomheder til opvarmning af danske hjem.

Beslutningen om at fjerne prisloftet på udnyttelse af overskudsvarme hilses velkommen af Dansk Fjernvarme:

"Endelig! Endelig kan vi levere endnu mere grøn og billig varme til de danske fjernvarmebrugere. Fornuften har sejret, og vi kan indfri det store potentiale, der ligger i at udnytte overskudsvarme rundt om i hele landet," siger Kim Mortensen, direktør i Dansk Fjernvarme.

"Vi fjerner nu en konkret barriere

og giver friere rammer, så overskudsvarme kan udvikle sig," siger klima-, energi- og forsyningsminister Lars Aagaard (M).

Overskudsvarme udgør i dag ca. 4 pct. af Danmarks fjernvarmeproduktion, men regeringen og aftalepartierne ønsker med denne aftale at understøtte, at det kan blive langt mere i fremtiden.

Prisloftet, der blev indført 1. januar 2024, betød, at prisen på overskudsvarme fra f.eks. et datacenter ikke måtte overstige loftet, der var fastsat til 110 kr. pr. gigajoule overskudsvarme.

Det har betydet, at projekter, hvor prisen ville være højere, er forblevet i skuffen.



Varmepumpesalget faldet markant

Efter et år med historisk lave salgstal viser varmepumpemarkedet spirende tegn på bedring, men det er stadig banket tilbage til niveauet i 2018, viser nye tal fra Energistyrelsen.

Det samlede salg af vandbårne varmepumper faldt i 2024 med 60 procent i forhold til året før. Så selvom varmepumperne har fået deres folkelige gennembrud i løbet af de seneste ti år, så skal vi helt tilbage til 2018 for at finde samme lave salgstal, viser nye

salgstal fra Energistyrelsen.

Der blev i 2024 blot solgt 9.790 luft-vand og væske-vand (jordvarme) varmepumper mod 24.400 i fjor og 40.000 i rekordåret 2022, viser tallene fra Energistyrelsen.

Efter en gedigen nedtur i salget af varmepumper de seneste par år, begyndte udviklingen at vende i sidste halvår af 2024. Det var dog langt fra nok til at undgå et stort fald, når man sammenligner over hele året, skriver tekniq.dk.



Ukrainsk træk kan påvirke i Danmark

Ukraine lukkede ved årsskiftet for russisk gas gennem landets rørlinier, og det har potentiale til at sætte sig i prisen. Men først næste år, skriver Ingeniøren.

De europæiske lagre er fyldte og derfor bliver der ikke mangel på gas til opvarmning i år. Men med lukningen af adgangen til transport af russisk gas gennem Ukraine, er der nu kun een aktiv gasledning fra Rusland mod Europa. Derfor kan der blive problemer med gasforsyningen næste vinter, mener Mogens Rüdiger, der er lektor på Aalborg Universitet.

Han peger på, at der med stoppet for russisk gas gennem Ukraine vil blive tilført mindre gas end normalt til lagrene i Europa.



"Derfor kan det godt blive svære at opbygge de europæiske gaslagre fra sommer og fremefter," siger Mogens Rüdiger til Ingeniøren og påpeger, at en konsekvens kan være, at prisen på gas igen vil stige. Samtidig vurderer han, at Europa nu blot bliver afhængige af andre lande og deres gaseksport.



TEKSTILBASERET VENTILATION

Du må gerne tage den lette løsning

Tekstilbaseret ventilation er den lette løsning, når bedre arbejdsmiljø med nem montage, mindre spild og kortere installationstid vejer tungt i din beslutning. Uanset om der er tale om nybyggeri eller renovering, vejer tekstilbaseret ventilation kun lidt og er så fleksibelt, at det kan skræddersys til alle projekter. Samtidig kan dine kunder glæde sig over en klimavenlig løsning med godt indeklima, høj komfort og effektiv luftfordeling.

Kort sagt en let løsning med tunge argumenter.

Se hvor let tekstilbaseret ventilation er sammenlignet med stål på ke-fibertec.dk/tbv



Certificeret efter FN's Verdensmål.

KE FIBERTEC

AIR THE WAY YOU WANT

InstallatørGruppen fortsætter opkøbene – snart også i Schweiz

Den blot to år gamle kapitalfondsejede InstallatørGruppen har efter massive opkøb i 2024 nået en omsætning på godt 3 mia. kr. Men speederen holdes i bund i selskabet, der i 2025 vil udvide forretningen til Schweiz samtidig med, at opkøbene i Danmark fortsætter, fortæller InstallatørGruppens to direktører i et interview med Installator.dk

Tekst: Lars Emtækær | Foto: InstallatørGruppen

Der har været fuld fat på opkøbene i 2024, hvor InstallatørGruppen har udvidet antallet af installationsvirksomheder i gruppen med fjorten, så den nu tæller i alt 33 inkl. det seneste opkøb fra januar i år.

Det betyder, at selskabet blot to år efter etableringen i marts i 2023 nu omsætter for godt 3 mia. kr. og i alt beskæftiger ca. 1.600 medarbejdere.

"Vi lovede at købe én virksomhed om måneden. Og det har vi holdt. Godt og vel. Vi er nu repræsenteret i de fire fagområder, vi gerne ville – el, VVS, køl og ventilation – og har fået to specialkompetencer med i form af sol og fiber. Og så lovede vi en samlet omsætning på over 3 mia. kr. i 2024 og det mål, har vi også noget," siger Peter Frandsen, der er kommerciel- og driftsdirektør i InstallatørGruppen.

Og succesen i Danmark har nu fået InstallatørGruppen til at kigge mod udlandet. Og her er Schweiz valgt som det første land i Europa, som selskabet vil gå ind i.

"Vi vil åbne kontor i Zürich i år og har allerede ansat tre medarbejdere. Det er vores mål at opkøbe mindst en installationsvirksomhed i Schweiz i år," siger Niels Meidahl, der er CEO i InstallatørGruppen.

At det netop blev Schweiz, skyldes landets stærke økonomi, stabile byggebranche og store befolkningstilvækst. Samtidig har landet stort set samme ESG-lovgivning og så er der et yderligere vigtigt forhold:

"Der er ikke så mange andre, der har valgt at gå ind i Schweiz," siger Niels Meidahl, der dog samtidig understreger, at entréen i alpelandet ikke nødvendigvis bliver nem:



InstallatørGruppen har nu opkøbt installationsvirksomheder over hele Danmark. De mindre prikker viser de opkøbte virksomheder underafdelinger.

"Alene det faktum, at Schweiz ikke opererer med åbne virksomhedsregnskaber, som i Danmark, gør det vanskeligere at finde de egnede kandidater".

Men de to direktører mener, at den model, der har vist sig succesfuld i Danmark, vil blive taget godt i mod i Schweiz:

De opkøbte selskaber fortsætter med at have eget navn, lokale forankring og samme ledelse,

der ved salget får en ejerandel i InstallatørGruppen.

Stigende omsætning i faldende marked

Samtidig kan de vise, at det hidtil er gået godt for InstallatørGruppen.

"Virksomhederne i InstallatørGruppen har været gode til krydssalg og har kunnet trække på et større felt af kompetencer. Og helt kontant kan

vi konstatere, at vi har haft en omsætningsfremgang på mere end 5 pct. årligt i et marked, der falder med mere end 10 pct.," siger Niels Meidahl.

"Så de virksomheder, der er kommet med i InstallatørGruppen, klarer sig markant bedre i markedet, fordi de er bedre til at bruge hinanden, får nye kompetencer og nu får tilbudt opgaver, de formentlig ellers ikke ville have fået. Vi fornemmer således, at der nu er en større interesse for virksomhederne i gruppen fra de store entreprenører. Det kan også skyldes, at vi - i modsætning til mange andre - er velkonsoliderede," supplerer Peter Frandsen.

Med en omsætning på godt 3 mia. kr. har InstallatørGruppen også nået målet om at kunne blande sig med de tre store, Kemp & Lauritsen, Bravida og Wicotec. Men strukturen i selskabet med 32 mindre virksomheder under paraplyen betyder også, at der er grænser for, hvilke opgaver, selskabet kan påtage sig.

"Det er da klart, at vi får henvendelser om meget store opgaver, hvor vi må sige pænt nej tak. Men vi oplever også, at entreprenører kontakter os i InstallatørGruppen og spørger, om vi kan sammensætte et team blandt virksomhederne i Gruppen, der kan løse en given opgave. Og så spørger vi ud i gruppen, hvem der har tid og kapacitet til at løse opgaven. Det fungerer faktisk rigtig godt," siger Peter Frandsen.

Fokus på central udvikling af ESG-værktøjer

Mens InstallatørGruppen lover de opkøbte virksomheder en høj grad af selvstændighed hører der også et løfte om hjælp på en række områder med.

Løft af medarbejdernes kompetencer er et af de områder, og her afholder InstallatørGruppen forskellige kurser med fysisk fremmøde om de emner, der efterspørges.

"Det kan være om krydssalg, ESG eller tiltrækning af nye medarbejdere. Derudover afholder vi løbende webinarer omkring forskellige udvalgte emner," fortæller Peter Frandsen.

Et andet stort område, som InstallatørGruppen har lovet at løfte for alle de opkøbte virksomheder er ESG-indsatsen.

"ESG begynder at fylde mere og mere i branchen. En masse byggerier skal nu være DGNB-Guld certificerede, der skal laves LCA-beregninger og andet, og det hjælper vi selskaberne med.

Det er de samme regler, der rammer alle virksomheder – om den er lille eller stor," fortæller Niels Meidahl og fortsætter:

"På ESG-delen har vi besluttet at opbygge kompetencer centralt. Lige nu arbejder vi på at udvikle IT-værktøjer, der kan understøtte vores virksomheder i de øgede rapporteringskrav, de blive mødt af. Vi har valgt egen udvikling af disse værktøjer, fordi det er en voldsom lovgivning, der rammer industrien allerede i slutningen af 2025 og alle 32 virksomheder i gruppen kan få glæde af dem.

Vi regner med at gå live med systemet til sommer og det passer med, at det er på det tidspunkt, man skal kunne lave LCA-beregninger på store byggerier," siger Niels Meidahl.

InstallatørGruppen har sat sig som mål, at alle gruppens projekter og tjenester skal tilbyde kunderne enten livscyklusanalyse (LCA) eller miljøvaredeklarationer (EPD'er) på alle anvendte materialer.

FAKTA

FAKTA OM INSTALLATØRGRUPPEN

- Staben i InstallatørGruppens hovedsæde i Roskilde består af 15 medarbejdere, mens der på kontoret i Aarhus er 3 medarbejdere
- Omsatte i 2024 for "godt 3 mia. kr."
- InstallatørGruppen omfattede ved udgangen af 2024 32 virksomheder inden for el, VVS, ventilation, køl, fiber og solceller fordelt over hele landet med en lille overvægt på Sjælland. Jürgensen VVS blev opkøbt i januar i år.
- InstallatørGruppens virksomheder beskæftiger ca. 1.600 medarbejdere.
- InstallatørGruppen er ejet af den norske kapitalfond FSN Capital og ejerne af de opkøbte virksomheder.

FAKTA

OPKØBTE VIRKSOMHEDER I 2024

1. Kronjyllands El-service
2. Viggo Ravns El-forretning
3. VVS Firmaet Bad Experten
4. Stensbjerg El
5. El Experten
6. Hansen El
7. Vest-El
8. Optimum Ventilation
9. GL Sprinkler
10. Knud Jensen VVS
11. Jens Byskov
12. Kaj Larsen
13. Nordbyens Energi & VVS
14. Solplus

Et mål, som en SMV'er ville have meget svært ved at nå som selvstændig virksomhed, påpeger direktørerne.

2025 – opkøbene fortsætter

Arbejdet på de interne linjer med udvikling af ESG-værktøjer til de tilknyttede virksomheder vil dog ikke tage fokus fra en fortsat vækst. Buen bliver med indtoget på det schweiziske marked spændt mindst lige så hårdt som i år.

"Vores mål er at opkøbe i alt godt 15 virksomheder. Det – eller de – første i Schweiz og resten i Danmark. Desuden er det et mål, at vi skal have vores ESG-værktøjer til at virke – og så skal vi blive kundernes foretrukne indenfor den grønne omstilling. Det er de tre mål, vi har sat os," siger Niels Meidahl.

Konkrete mål for omsætningen har InstallatørGruppen ikke sat sig.

"Men den er mindst en halv milliard større, når året er omme, fastslår Meidahl.

Banebrydende nyt LED-lys koncept taler ind i bæredygtigheds-agendaen

LED-lys er smart. Fordi det kan tilpasses forholdene og ikke mindst fordi det sparer strøm. Nu har en dansk virksomhed udviklet en AI-model, der kan kopiere det gamle lampehus, og med den datainformation udvikle den perfekt LED-indsats. Udskiftningen til LED-lys sparer ikke alene el, men halverer også installationstiden og sparer CO₂-udledning fordi det gamle lampehus genbruges.

Tekst: Lars Emtækær | Foto: Luxega



Genbrug af selve lampen betyder, at den skræddersyede LED-indsats kan monteres på få minutter.

Luxega er navnet på virksomheden, der den 17. januar lancerede verdens første AI-drevne løsning, der er designet til at klonke eksisterende gadelamper og skabe perfekt tilpassede LED-indsatser.

Det nye produkt er et opgør med brug-og-smid-væk kulturen og genbruger selve lampen, mens indsatsen udskiftes med en perfekt tilpas-

set LED-lyskilde.

"Det handler om cirkulær økonomi og om at gøre udendørs belysning lysere, grønnere og mere bæredygtig," fortæller virksomhedens direktør Rune Søgaard Larsen.

Luxega, der er et datterselskab under Run Group ApS, har over en længere periode arbejdet på udviklingen af sig egen AI-model. Virksomhe-

den beskæftiger i dag 11 medarbejdere, men har i udviklingen af AI-modellen trukket på freelancere fra udlandet.

Det er AI-modellen, der sikrer, at virksomheden kan producere en LED-indsats, der passer perfekt i den eksisterende lampe.

"Det betyder, at der er en kæmpe CO₂ besparelse ved, at man genbruger selve lampen," siger

FAKTA

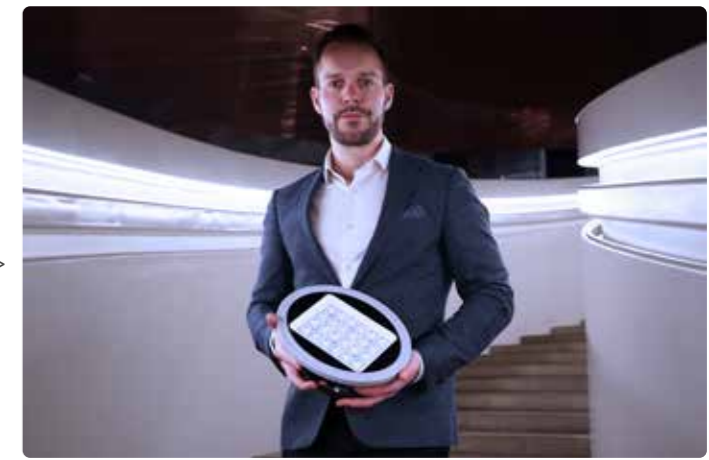
FAKTA OM LUXEGAS LED-INDSATSER

Luxegas LED-indsatser er ifølge firmaet designet til at opfylde de forskellige behov for gadebelysningsprojekter verden over. Vigtige funktioner inkluderer:

- **Præcisionstilpasning:** Hver indsats er skræddersyet til de eksakte dimensioner af den eksisterende lampe og sikrer fejlfri installation på under 15 minutter.
- **Energieffektivitet:** Med systemeffektivitet fra 100 lm/W til 170 lm/W reducerer Luxegas LED-indsatser energiforbruget med over 50 %.
- **Bæredygtighed:** Ved at genbruge eksisterende lampehuse minimerer Luxega affald og miljøpåvirkning, hvilket stemmer overens med globale bæredygtigheds mål.
- **Alsiddighed:** Løsningen fungerer til en række anvendelser, fra gadebelysning og pullerbelysning til offshore og industri.
- **Tilpasning:** Muligheder for justerbart hvidt lys (2200K-4000K) og RGBW gør det muligt at skabe dynamisk og fleksibel belysning, perfekt til events eller bybranding.
- **Forlænget levetid:** Avanceret termisk styring sikrer, at LED-indsatser leverer langvarig ydeevne og reducerer vedligeholdelsesomkostninger.
- **Fordelagtig ROI:** Tilbagebetalingstiden for de fleste projekter er under 3 år.

Kilde: Luxega

"Det handler om cirkulær økonomi og om at gøre udendørs belysning lysere, grønnere og mere bæredygtig," fortæller virksomhedens direktør Rune Søgaard Larsen.



Rune Søgaard Larsen.

Ifølge Luxega's beregninger belaster produktion og opsætning af et standard gadebelysningsarmatur klimaet med udledning af cirka 55,8 kg CO₂, mens Luxegas løsning reducerer udledningen med godt 80 pct. Til cirka 10,9 kg CO₂.

I modsætning til traditionelle LED retrofit-løsninger omfavner Luxega filosofien om, at enhver lampe fortjener et nyt liv. Uanset om lampen har været i brug i årtier eller er placeret i udfordrende miljøer som kystområder, vurderer Luxega hver sag for at sikre sikkerhed og kompatibilitet. For lamper lavet af holdbare, høj-kvalitets materialer giver Luxegas LED-indsatser nyt liv til aldrende infrastruktur og bevarer samtidig den oprindelige charme.

"Vores mission er at levere løsninger, der

både er innovative og inkluderende," tilføjer Rune Søgaard Larsen.

At genbruge den eksisterende lampe betyder også, at installationstiden forkortes væsentligt.

"Jeg har selv være oppe i liften for at udskifte indsatsen i en lampe i en nordjysk kommune. Og det tog 13 minutter. Det er i hvert fald under halvdelen af den tid, det vil tage at skifte hele lampen," siger direktøren.

Samtidig er der ifølge Luxega også god økonomi i produktet.

"Vi har eksempler på en tilbagebetalingstid på tre år eller lavere," siger han og tilføjer, at indsatserne overholder alle regulativer for gadebelysning i Skandinavien, der hører til blandt de skrappeste i Europa.



Oplev fremtiden, opdag nyskabelser: Bestil din billet nu!

ISH

17. – 21. 3. 2025
Frankfurt am Main



Solutions
for a
sustainable
future

Verdens førende fagmesse for
HVAC + Vand

dimex@dimex.dk
Tlf. 39 40 11 22

messe frankfurt



< De samlede omkostninger ved ESG kommer ifølge SMVdanmarks direktør til at koste dansk erhvervsliv 10-15 mia. kr. om året i de kommende år.
Foto: 123rf

Det har altid være en af de væsentligste gener for små og mellemstore virksomheder, at de skal bruge uforholdsmæssig meget tid på at håndtere regler beskrivelser og processer, hvor man som virksomhedsejer kan sidde tilbage med spørgsmålet om, hvad værdien er af alt det arbejde.

JAKOB BRANDT

SMVdanmark's direktør er ikke i tvivl: Bureaukratiet er – fortsat - den største udfordring

ESG-rapportering bliver i 2025 den nye helt store bureaukratiske byrde for de små og mellemstore virksomheder, mener direktøren for SMVdanmark, Jakob Brandt. Organisationen vil kæmpe for reduktion af byrderne og ser lyspunkter – også på et andet område, der belaster landets mindre virksomheder.

Tekst: Lars Emtekær

Jakob Brandt er ikke i tvivl: Det stadig voksende bureaukati er den største udfordring for de 18.000 små og mellemstore virksomheder, der er medlemmer af SMVdanmark.

Bureaukratiet koster ifølge SMVdanmark alene de små og mellemstore virksomheder 12 mia. kr. årligt – og det skal der gøres noget ved.

"Det har altid være en af de væsent-

ligste gener for små og mellemstore virksomheder, at de skal bruge uforholdsmæssig meget tid på at håndtere regler beskrivelser og processer, hvor man som virksomhedsejer kan sidde tilbage med

spørgsmålet om, hvad værdien er af alt det arbejde," siger Jakob Brandt.

Og så er der ifølge direktøren kommet en ny og stor bureaukratisk byrde til fra EU i form af kravet om ESG-rapportering. Rapporteringen omfatter ganske vist ikke fra starten de mindre virksomheder. Men de vil alligevel blive ramt, påpeger Jakob Brandt.

"Det skyldes, at de store virksomheder kommer til at efterspørge data fra deres underleverandører.

Så selvom de små og mellemstore virksomheder ikke er omfattet direkte i direktivet, så bliver de det indirekte," siger han.

Og de samlede omkostninger ved ESG kommer ifølge SMVdanmark til at koste dansk erhvervsliv 10-15 mia. kr. om året i de kommende år,

hvis der ikke bliver gjort noget.

"Til alt held - godt nok lidt sent - er det som om, man er vågnet op både i den danske regering, men også i EU og nu sætter spørgsmålstegn ved, hvad det er for et monster, man har sluppet løs. Selv den tyske kansler har foreslået, at man skulle udsætte implementeringen af de nye regler i to år. Vores forhåbning er i givet fald, at man vil bruge de to år til at forenkle og forsimple de alt for omfattende regler og krav ganske voldsomt.

Reglerne strider imod al sund fornuft og mod alt, hvad vores konkurrenter ude i verden gør.

Kina og USA går i den stik modsatte retning, mens vi i Europa spænder mere og mere ben for os selv i forhold til at kunne konkurrere på den internationale scene.

Selvfølgelig skal vi gøre noget ved klimaet.

Selvfølgelig skal vi se på, hvordan vi behandler vores klode.

Men for de ti milliarder, ESG-rapporteringen hvert år vil koste effektivt arbejde, kunne vi jo sætte en gigantisk havvindmøllepark op en gang om året.

Og så er det vel retfærdigt at spørge, hvad klimaet har bedst af; at vi skubber analyser og rapporter rundt mellem hinanden – eller om vi opsætter en ny havvindmøllepark hver år? Jeg tror, at svaret giver sig selv," siger Jakob Brandt.

Han anerkender, at ESG-rapporteringen er med til at skabe opmærksomhed de problemstillinger, som rapporteringen behandler.

"Men spørgsmålet er, om de forandringer, som virksomhederne gennemfører af hensyn til miljø, klima, social ansvarlighed og governance ikke →

"ESG-reglerne strider imod al sund fornuft og mod alt, hvad vores konkurrenter ude i verden gør," siger Jakob Brandt, der er adm. direktør i SMVDanmark.
Foto: Ulrik Jantzen.



→ ville være sket alligevel?

Under alle omstændigheder burde EU have indført CO₂-afgifter i stedet. Det er det mest effektive og billigste værktøj til nedbringelse af CO₂-udledningen, men det havde politikerne ikke mod til og i stedet fik vi et bureaukratisk monster," siger Jakob Brandt.

Trods de nye byrder, som ESG-rapporteringen bringer med sig, ser direktøren dog også positive tegn i forhold til at få nedbragt bureaukratiet.

"Det positive er, at vi er lykkedes med at få både Europa Parlamentet og det danske Folketing til at indse, at vi er nødt til at have en målsætning om begrænsning af de administrative byrder.

Så vi har en meget stor forventning til, at vi i det kommende år kommer til at se politikerne binde sig til et konkret mål om en reduktion af de administrative byrder på 25 pct.

Vores ønske er, at man laver en bureaukratilov, der forpligter politikerne til at reducere de administrative byrder med 25 pct. – på samme måde, som man har lavet en klimalov, der forpligter os til at reducere CO₂ udledningen på 70 pct.," siger Jakob Brandt.

Uden en fast målsætning ender det ifølge Brandt bare med "de skåltaler, som vi har hørt fra samtlige regeringer siden Schlüters tid".

Og det er da også blot 17 pct. af SMVDanmarks medlemsvirksomheder, der har tillid til, at politikerne kan mindske mængden af administrative

byrder, viste en spørgeskemaundersøgelse fra i fjor.

Men skulle det lykkes, er der penge at hente: 25 pct. af 12 mia. kr., som de administrative byrder ifølge SMVDanmark belaste alene de små og mellemstore virksomheder svarer til en reduktion på 3 mia. kr.

"Det vil kunne mærkes på de enkelte virksomheders bundlinje," konstaterer Jakob Brandt.

SMV'ere skal ikke bruges som "bank"

Et andet punkt, som længe har været højt placeret på SMVDanmarks dagsorden er kampen for "rimelige betalingsbetingelser".

SMVDanmark mener, at små og mellemstore virksomheder bliver brugt som "bank" af store virksomheder, fordi mange af dem trækker betalingen i 60, 90 eller måske 120 dage.

"Det finder vi fuldstændig urimeligt, og vi ser fænomenet blive mere og mere udbredt.

Og Jakob Brandt køber ikke forklaringen om, at det drejer sig om BtB-aftaler, der frit kan handles.

"Sådan er det i realiteten ikke. Hvis du er en lille underleverandør, der handler med en stor virksomhed, så får du bare stanget nogle standard betalingsbetingelser ud, der hedder 60 eller 90 dage plus løbende måned.

Det har vi i mange år kæmpet for at få lavet om, fordi det kan presse mindre virksomheder ud i likviditetsdød. Derfor ønsker vi at få indført en

maksimal betalingsfrist på 30 dage, fuldstændig som det gælder for den offentlige sektor," siger direktøren.

SMVDanmark mener, at de samme betalingsbetingelser skal være bredt gældende i alle BtB-transaktioner.

"Og det mener de heldigvis også i EU, hvor både den afgående og den nye Kommission og Parlamentet ser det som et afgørende element i forhold til at sikre nogle bedre betingelser for små og mellemstore virksomheder i Europa.

Det arbejder vi videre med, så vi forhåbentlig får fælleseuropæiske regler for en ordentlig betalingskultur.

Det er værd at lægge mærke til, at Danmark har en ikke spor fantastisk Europa-rekord i længste betalingsfrister.

Vi har en delt førsteplads i Europa som det land med de længste gennemsnitlige betalingsfrister.

Det er en førsteplads, vi ikke skal være stolte af," siger Jakob Brandt.

ESB-303 DIN-skinne startstrømsbegrænsere

CAMTEC
POWER SUPPLIES

ESB-303 accepterer AC-indgangsspænding 3x200VAC – 240VAC eller 400VAC, 16A, 161/3 HZ - 440HZ. Modellen kan håndtere en kapacitiv belastning op til 6.000uF.

Den tåler en områdetemperatur fra -40°C til +60°C og overholder sikkerhedsgodkendelserne EN62368-1 og EN55032 class B. Monteres indendørs på DIN-skinne TS35mm.



HEP-600C lader for bly-syre og Li-ion batterier i hårdt miljø

600W 3-trins lader, udgangsspændinger 12V, 24V og 48V.

Testet til 10G vibration og kan arbejde i op til 5000 meters højde. Tåler et omgivelsestemperatur område fra -40°C til +70°C og tåler derfor et hårdt miljø.

Kan anvendes til sikkerhedsnetværk, telekommunikation, udstyr og instrumenter med backup batteri, elektroniske transportmidler, robotplæneklipper, fritidsfartøj f.eks. sejlbåd eller arbejdsbåd.



NTN-5K DC/AC-inverter med lader, UPS og 10KV peak power

5000W med mulighed for at parallelforbinde op til 30kW (5+1).

Justerbar AC-udgangsspænding 100-120 VAC og 200-240VAC. DC-indgangsspænding 24VDC, 48VDC, 380VDC. Tåler et omgivelses temperatur område fra -30°C til +70°C.

Med NTN-5K er det muligt at kombinere AC/DC lader, DC/AC inverter, AC bypass og supporterer ekstern MPPT solar lader. NTN-5K kan benyttes sammen med bly-baseret-, samt litium-, batterier.

Serien har et meget bredt anvendelsesområde med eller uden batteritilslutning.



NPP-serien batterilader og strømforsyning - oplader eller strømforsyning

450W, 750W, 1200W, 1700W 3-trins lader.

Indgangsspændings området er på 90-264VAC og udgangsspændingerne er på 12V, 24V, 48V og 72V(450W). Den har justerbare udgangsspændinger på 10.5-21V, 21-42V, 42-80V og 54-100V(450W) via potentiometer.

Tåler et omgivelsestemperatur området fra -30°C til +70°C.

Serien kan anvendes til industri automation og kontrol, mekanisk og elektrisk udstyr, radiosystemer som backup, autocamper og busser etc.



powertechnic.dk 70 208 210
følg os på LinkedIn



LEDVANCE.DK



LEDVANCE

RE **NEW** ABLES



**KOMPLET SOLCELLELØSNING TIL
ERHVERV OG PRIVATE BOLIGER**



Udsigt til travlhed: 250.000 boligejere vil benytte håndværkerfradrag

Det genindførte håndværkerfradrag ser ud til at blive populært blandt landets boligejere, viser en YouGov-undersøgelse, der er gennemført for ejendomsmæglerkæden Home. Og flere organisationer tog da også godt imod genindførelsen.

Tekst: Lars Emtekær

Der var udbredt begejstring i TEKNIQ, SMVdanmark og i SYNERGI, da det stod klart, at håndværkerfradraget ville blive genindført fra 1. januar med et fradrag på op til 8.600 kr. pr. person.

"Det hjælper boligejere med at træffe det nødvendige valg om energiforbedringer som solceller eller varmepumper og dermed reducere deres klimaaftryk, sagde TEKNIQ's adm. direktør, Troels Blicher Danielsen således i november.

Håndværkerfradraget blev fjernet under den tidligere socialdemokratiske regering, men er genopstået efter pres fra Venstre.

"Håndværkerfradraget giver flere mulighed

for at hyre en professionel håndværker. Det sikrer mere klimavenligt byggeri. Det mindsker sort arbejde og dårligt udført gør det selv-arbejde. Og så kan det være med til at fylde ordrebogen ud hos nogle af de mindre virksomheder derude, som hænger i bremsen. Derfor er vi rigtig glade for, at det nu kommer tilbage," lød det fra Jakob Brandt, adm. direktør i SMVdanmark, mens SYNERGI's direktør Katrine Bjerre pegede på, at "grønne boligforbedringer gavner danskernes økonomi, sundhed og generelle velfærd."

Nu har YouGov så spurgt et repræsentativt udsnit om - og til hvad - de vil bruge håndværkerfradraget, der har en skattemæssig værdi på i

snit ca. 2.250 kr. pr. person.

Og undersøgelsen, der blev gennemført op til jul, viser, at næsten hver femte boligejer - 19 pct. - har planer om at gøre brug af håndværkerfradraget i 2025 til forbedringer af deres bolig, mens 42 pct. svarer "måske" til spørgsmålet.

Det svarer til, at 250.000 boliger har udsigt til at blive forbedret i det nye år, mens 530.000 boligejere er på en overvejelse.

"Det er nok langt fra alle boligejere, der har haft tid og lejlighed til at sætte sig ind i detaljerne i det nye håndværkerfradrag, men meget tyder på, at det nye fradrag kan motivere en del til at sætte gang i forbedringer," siger boligmarkeds-

Håndværkerfradraget kan benyttes til installation af varmepumpe, der desuden støttes af varmepumpepuljen.
Foto: TEKNIQ Arbejdsgiverne



FAKTA: Hvilke typer forbedringer har du (måske) planer om? (Du kan markere flere svar)	
Base: Har ejerbolig og vil (måske) udnytte håndværkerfradrag	650
Isolering af tag og loft	22%
Isolering af ydervægge (fx hulmursisolering)	10%
Isolering af gulv (fx krybekælder, terrændæk)	6%
Udskiftning af vinduer/ruder	28%
Udskiftning af yderdøre eller terrassedøre	18%
Arbejde på varmeanlæg (fx varmepumper, fjernvarmeunits, el-vandvarmere)	15%
Installation eller forbedring af husstandssolceller/-vindmøller (inkl. batteri)	9%
Arbejde på solfanger	7%
Installation eller forbedring af ventilation	12%
Radonsikring	5%
Installation eller forbedring af afløbsinstallationer eller dræn (fx kloak, dræn, regnvandsfaskiner, højvandslukkere)	13%
Afmontering af brændeovn	3%
Reparation eller forbedring af skorsten	4%
Andet	7%
Ved ikke	17%
Total	176 %

Kilde: YouGov for Home, uge 50 2024 - 1070 boligejere har deltaget i undersøgelsen (summen af svar er over 100 %, da man kan afgive flere svar)

FAKTA

FAKTA OM HÅNDVÆRKERFRADRAGET

Håndværkerfradraget har ikke eksisteret siden 2022, men er nu tilbage i en lidt anden udformning.

En væsentlig forskel er, at håndværkerfradraget nu er på 8.600 kr. sammenlignet med 12.900 kr. i 2022. Til gengæld bliver servicefradraget forhøjet. Samlet set er der afsat 400 mio. kr. hvert år fra 2025 til og med 2028. Heraf går 300 mio. kr. til håndværkerfradraget målrettet klimarenovering. De resterende 100 mio. kr. pr. år er afsat til at forhøje servicefradraget.

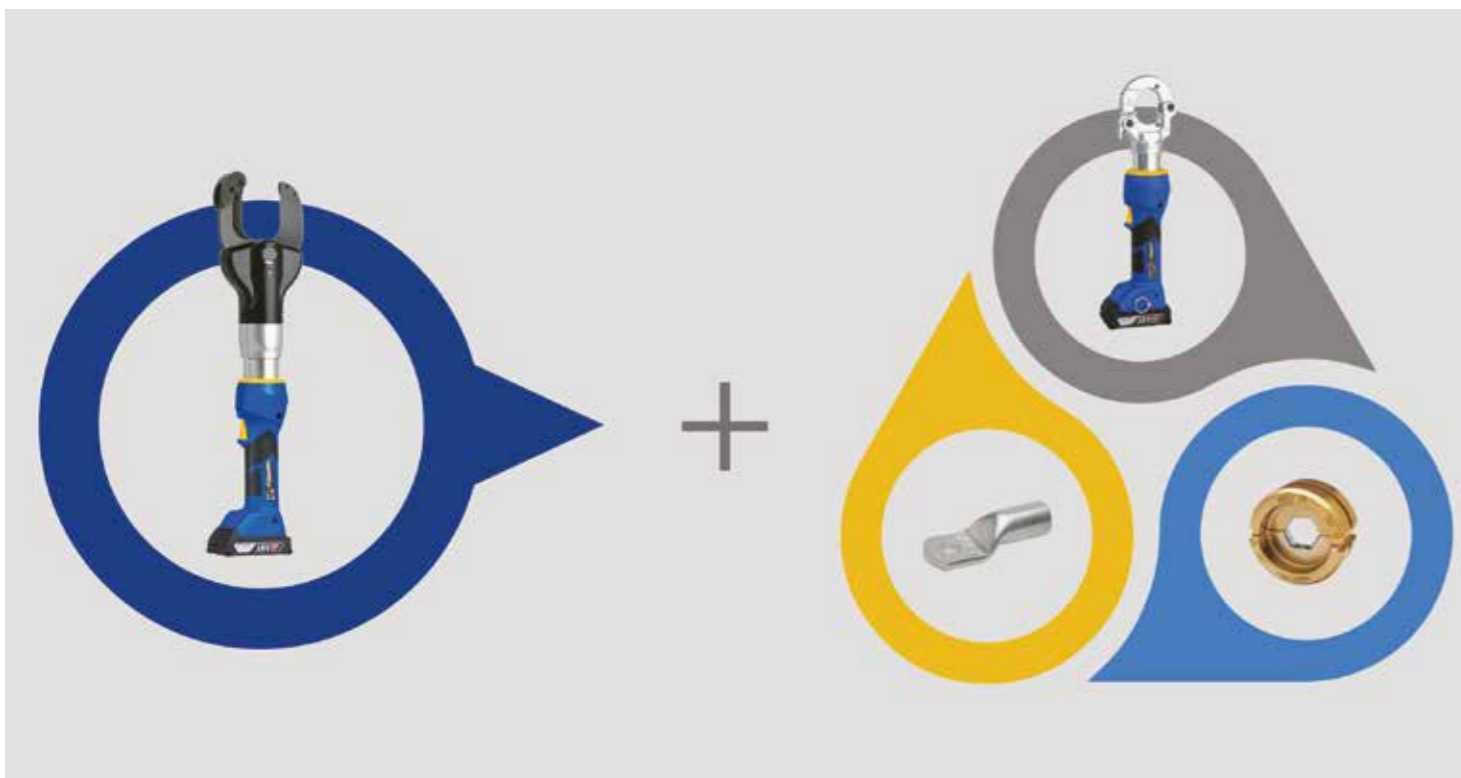
Frdraget dækker ligesom tidligere lønudgifterne forbundet med arbejdet og dermed ikke materialeomkostninger.

Disse ydelser er dækket af det grønne håndværkerfradrag:

- Isolering af tag og loft
- Reparation og forbedring af skorsten
- Udskiftning af ruder og vinduer og terrassedøre med glas
- Udskiftning af yderdøre, terrassedøre m.v.
- Isolering af ydervægge
- Isolering af gulv
- Afmontering af brændeovne
- Arbejde på varmestyringsanlæg
- Arbejde på anlæg til vandbåren varme
- Arbejde på solceller og husstandsvindmøller, herunder i kombination med et batteri
- Arbejde på solfanger
- Arbejde på fjernvarmeunits
- Arbejde på varmepumper
- Arbejde på el-vandvarmer
- Installation, reparation, udskiftning eller forbedring af ventilation
- Installation eller forbedring af visse afløbsinstallationer og dræn
- Radonsikring



KLAUKE-SYSTEMET



Over hele verden er Klauke kendt for elektrisk forbindelsesteknologi af højeste kvalitet med værktøjer til pres af kabelsko, klip af kabler samt stanseværktøjer. Vi tilbyder specialløsninger til forbindelsesteknologi og værktøjer, der opfylder kravene i de mest forskelligartede brancher.

Hver eneste Klauke kabelsko, klemme, terminalrør, værktøj eller matrice er en del af det omfattende Klauke System. Det betyder, at hele sortimentet er omhyggeligt konstrueret til at maksimere kompatibiliteten med hinanden og med alle lederklasser på markedet, hvilket giver en komplet løsning til enhver arbejdsindsats inden for det elektriske område. Klip, afisolér, pres, forbind. Klauke har dækket dig ind.



PRESSEVÆRKTØJET, DER TÆNKER FOR DIG

EKM60ID

- 10 til 240 mm² presseområde
- Ekstra stort presseområde takket være innovativ 2-trins teleskopcylinder
- Dornpres - Intet behov for pressebakker
- Særligt velegnet til kompakte ledere og til fintrådede ledere i henhold til EN 60228



ALLROUNDERNE INDEN FOR PRES

EK60/22 & EKM 60/22

- 6 til 300 mm² presseområde
- Velegnet til 22-seriens udskiftelige pressebakker, smal presning
- Automatisk tilbagetrækningsstop (ARS) til positioneringskontrol i tilfælde af flere presninger
- Vælg dit batterisystem: Bosch eller Makita

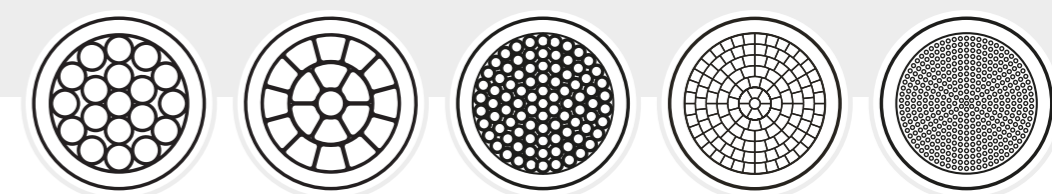
KOMPATIBLE FORBINDELSER



- Cu forbindelser
- Pressemuffer
- Al forbindelser
- Pladekabelsko

- Al/Cu forbindelser
- Terminalrør
- C og H muffer

KOMPATIBLE LEDERE



- Solide ledere
- Flertrådede ledere
- Flertrådede kompakte ledere
- Fintrådede ledere
- Fintrådede kompakte ledere
- Superfintrådede ledere

Grønne energiløsninger: Vender trenden i år?

Den grønne omstilling er i fuld gang. Det er godt for klimaet og for de installationsvirksomheder, der er helt centrale, hvis Danmark skal nå klimamålene. 2024 var ikke et jubelår for salget af grønne energiløsninger. Spørgsmålet er, om trenden vender i år.

Tekst: Lars Emtækær

Omstillingen til et grønnere Danmark er i gang. Men der er lang vej endnu – og tempoet skal hæves, hvis Danmark skal nå de klimamål, som et flertal i Folketinget er enig om.

Salget af elbiler satte ganske vist rekord i 2024 med en andel på over 50 pct. af nyvognsalget – og alt tyder på, at det fortsætter for forøget styrke i 2025.

Økonomien er her et afgørende incitament sammen med det voksende udbud. Uden registreringsafgift er elbilen i dag det oplagte valg for rigtig mange, så her er der udsigt til, at målet om 1 mio. elbiler nås hurtigere end forudset politiske. Fordi det kan betale sig.

Økonomien er også ganske afgørende, når det gælder opvarmning af boligen. Men her har de grønne løsninger – fjernvarme og varmepumper – bare ikke været så attraktive i de sidste par år. Gasprisen er faldet til et mere humant niveau siden energikrisen og med den også mange husejeres lyst til at skifte gasfyret ud.

Salget af vandbårne varmepumper er raslet ned siden toppen i 2022. Faldet fortsatte i 2024, men salget begyndte at stige igen i 4. kvartal i fjor. Men det forblev lavt med ca. 10.000 solgte enheder – eller blot en fjerdedel i forhold til 2022.

Til gengæld er salget af nye gasfyr steget i 2024. Det nåede i fjor 4.200 eller ca.

400 flere end i 2023, viser tal fra Sikkerhedsstyrelsen, som DR fik indsigt i i januar. Og det handler også om økonomi.

"Vi oplever blandt andet kunder, der simpelthen ikke har råd til at investere i en varmepumpe for at udskifte gasfyret. Det er jo cirka en tredjedel af prisen, måske endda en fjerdedel af prisen. De har ikke økonomien til det, sagde Tobias Suni, driftsdirektør i VVS Søberg til dr.dk.

Men TEKNIQ forventer alligevel, at salget af varmepumper vil stige til omkring 20.000 enheder om året på lidt længere sigt.

"Men det kræver bl.a., om boligejerne er afklaret både om eventuelle muligheder

for fjernvarme og om udfasningen af gasfyr i 2035 står til troende," siger Troels Hartung, der er bæredygtighedschef i TEKNIQ.

"Jeg håber, at branchen rammer 15.000 solgte vandbårne varmepumper i år," siger han.

Også i Lars Abel, der er sekretariatschef i Varmepumpeindustrien, fornemmer, at der er "en vending på vej i opadgående retning"

"Det er det, jeg hører i branchen," siger han.

Et billede på det lave salg af varmepumper afspejler sig i Varmepumpepuljen, der slet ikke blev brugt op i 2024.

Der blev åbnet for ansøgninger til Varmepumpepuljen den 27. maj, men efter en uge var der kun ansøgt om 60 mio. kr. ud af puljens 200 mio. kr.

Tidligere blev puljen nærmest tømt i løbet af

få timer, og da året var omme, havde Energistyrelsen kun givet 8.553 tilsagn til i alt 162 mio. kr.

Fjernvarmen rammes også

Etablering af fjernvarme er i gang landet over, men også her rammer de lavere gaspriser boligejernes lyst til at investere.

"Fjernvarmens største problem er, at selskaberne kun har et skud i bøssen. Hvis tilslutningen ikke er tilstrækkelig i et område – og etablering af fjernvarme derfor bliver forkastet – er det meget svært at vende tilbage. For så har boligejerne investeret i f.eks. en varmepumpe og dermed er incitamentet til fjernvarmetilslutningen væk," påpeger Troels Hartung.

Og netop økonomien i nye projekter kan være

udfordret af højere renter og omkostninger til etablering – ikke mindst i tyndt befolkede landområder, selvom et bredt politisk flertal i Folketinget med en uddeling fra Grøn Fond afsatte 265 mio. kr. i 2024 til Fjernvarmepuljen.

Desuden er den fortsatte usikkerhed om, hvorvidt – og i givet fald hvornår – gassen bliver udfaset også med til at gøre mange med et relativt nyt gasfyr tilbageholdende.

Og Biogas Danmark kæmper indædt imod et forbud mod gasfyr. Organisationen fik ammunition til den kamp, da Det Miljøøkonomiske Råd i december i fjor i deres rapport slog fast, at et forbud mod brug af gas i private husstande i 2035 vil gøre det både sværere og dyrere at nå de danske klimamål.



Mere eller mindre normaliserede gaspriser har sammen med inflation og høje renter lagt en afdæmper på danskernes lyst til at investere i grønne energiløsninger i 2024.
Foto: 123rf



Flemming V. Kristensen, der er formand for Dansk Solcelleforening forudser en mere positiv udvikling i salget af solcelleanlæg i år – godt hjulpet på vej af periodevist høje elpriser.
Foto: Dansk Solcelleforening

mere end 250 kvm., hvis det er teknisk og økonomisk muligt.

I de følgende år udvides kravene til også at gælde eksisterende offentlige bygninger og erhvervsbygninger.

Flemming V. Kristensen peger på, at ikke mindst mindre virksomheder vil interessere sig for at udnytte deres tagflader til solceller.

"De vil gøre det både fordi, de med egenproduktion kan opnå mere stabile priser på deres el og fordi, de samtidig nedbringer deres klimaaftryk," siger han.

En ændring i vilkårene for opsætning har ifølge solcelle-formanden også gjort det mindre bureaukratisk at få lov at opsætte og tilslutte mellemstore anlæg til elnettet, påpeger han.

Bygningsautomatik – et marked i vækst
Som bekendt er den grønneste energi den, der



"Jeg håber, at branchen rammer 15.000 solgte vandbårne varmepumper i år," siger Troels Hartung, der er bæredygtighedschef i TEKNIQ.
Foto: TEKNIQ

slet ikke bliver brugt.

Derfor er intelligent styring af varme, ventilation, aircondition og øvrige energislugere et must i moderne bygninger, hvis de skal leve op til certificeringer som DGNB og dermed få et lavt energiforbrug.

Et krav i Bygningsreglementet om, at der inden udgangen af 2025 skal være etableret sammenhængende bygningsautomatik i eksisterende bygninger (ikke boliger) med et varme/kølebehov på mere end 290 kW, kan være med til at øge efterspørgslen på dette område.

Det skal dog stadig være "teknisk gennemførligt og rentabelt" at etablere bygningsautomatikken.

Det samlede billede af den grønne omstilling af energiforbruget er, at der er plads til forbedringer i 2025.

→ Og den konklusion blev hilst velkommen af Søren Pind, der er formand for brancheorganisationen Biogas Danmark.

"Nu gik der hul på posen. Rapportens konklusioner er en konsolidering af den sunde fornuft. Sempelthen! Et forbud mod gasfyr giver hverken klimamæssig eller samfunds- og privatøkonomisk mening," fastslog han overfor Jyllands-Posten.

Solceller – direktiv kan blive gamechanger

Mens et skift af varmekilde i boligen i høj grad er drevet af økonomien, ser det ifølge Troels Hartung lidt anderledes ud, når det drejer sig om solceller.

"Vi ser, at mange boligejere etablerer solceller, hvis de i forvejen har varmepumpe og elbil – og dermed går all-in på den grønne dagsorden. Her handler det meget om, at folk gerne vil være selvforsynende – måske mere end økonomien," siger han.

Salget af solcelleanlæg har ifølge Troels Hartung vurdering ikke været prangende i fjor.

"Der er ingen, der synes, det går helt vildt godt med salget, men der bliver da solgt anlæg til private," siger han.

Formanden for Dansk Solcelleforening, Flemming V. Kristensen, kalder salget i starten af 2024 for afdæmpet.

"Men i slutningen af året var det ved at komme op i fart igen, så jeg forudser en mere positiv udvikling i år – godt hjulpet på vej af periodevist høje elpriser. Samtidig er renten faldet lidt og nu bliver det også lidt billigere at få etableret et solcelleanlæg for private på grund af håndværkerfradraget," siger Flemming V. Kristensen

Mens der ikke er udsigt til yderligere tilskud til privat etablering af solceller til private husstande, kan et EU-direktiv fra i fjor ifølge Troels Hartung på sigt blive en gamechanger, når det gælder etablering af solceller på offentlige bygninger og erhvervsbygninger.

Bygninger står i dag for 40 pct. af det samlede energiforbrug og 36 pct. af de energirelaterede udledninger af drivhusgasser i EU. Og i bestræbelserne på at reducere energiforbruget og udledningerne stiller EU i de kommende år en række til energieffektivisering af den eksisterende bygningsmasse og til nybyggeri.

Og ifølge direktivet, der dog endnu ikke er implementeret i dansk lovgivning, skal der fra 2027 etableres solenergi på alle nye offentlige bygninger og erhvervsbygninger med et nytteareal på



Spar tid på varmetabsberegning og dokumentation af boligtavler



eDesign er et nyt software-program fra Schneider Electric, som du kvit og frit kan downloade fra vores hjemmeside ved at afgive dine kontaktinformationer.

eDesign gør det muligt at designe, konfigurere og dokumentere boligtavler med Resi9-komponenter hurtigere end nogensinde før.

Sådan hjælper eDesign dig med at spare tid:

- **Automatisér** varmetabsberegning og dokumentation
- Konfigurer nemt med **drag-and-drop interface**
- **Komplet løsning** med styklister, énstregsdigrammer og overensstemmelseserklæringer

Download eDesign kvit og frit på lk.dk – og kom i gang i dag





DIT ARBEJ DSTØJ ER I "TRYKKE" HÆNDER HOS OS!

Hos AO finder du et bredt udvalg af fede mærker indenfor arbejdstøj. Vi hjælper dig gerne med at finde det rigtige og kan også hjælpe dig med at få tryk på dit tøj.

KIG IND!
SE DET STORE UDVALG



SIKA
Created to work

BOISEN
Safety

HKSDK
reg. trademark of Denmark

AIRTOX

B **BJERREGAARD**
Footwear by expert

OS
Nordic safety alliance

FRISTADS
KANSAS

BLÅKLÄDER
WORKWEAR

ENGEL

Snickers
WORKWEAR

MASCOT

ID
IDENTITY

LYNGSØE
RAINWEAR

OX-ON
DESIGNED TO PROTECT

Lars Aagaard: Varmepumpebranchen må selv geare op

Varmepumpeindustrien har efterlyst politiske tiltag, der skal skabe større gennemsigtighed for forbrugerne i forhold til deres valgt af varmeløsninger. Men det er ikke en politisk opgave, slog Klima-, energi- og forsyningsminister Lars Aagaard fast på Varmepumpedagen 2024.

Tekst: Lars Emtekær | Foto: Adam Rieper, Klima-, Energi- og Forsyningsministeriet.



Klima-, energi- og forsyningsminister Lars Aagaard (M).

Danskernes lyst til at investere i varmepumper har været på nedtur i takt med, at gasprisen er faldet markant siden energikrisen toppede i kølvandet på Ruslands angreb på Ukraine.

Det har fået varmepumpebranchen til at efterspørge en dato for udfasning af gas til opvarmning og en omlægning af varmepumpepuljen, så den ikke har samme stop-and-go effekt som i dag.

Også en sammenligning af priserne på de forskellige løsninger er blevet efterspurgt.

Der var dog hverken en dato for udfasning af gas, omlægning af varmepumpepuljen eller et tilsagn om at medvirke til at skabe større gen-

nemsigtighed på markedet med i klima-, energi- og forsyningsminister Lars Aagaards indlæg på Varmepumpedagen 2024, der blev afholdt på Teknologisk Institut i Taastrup i november.

I forhold til udfasningen af gassen lagde ministeren vægt på at skelne mellem "sort fossil gas" og grøn biogas. Den fossile gas skal udfases totalt, men han pegede samtidig på, at der kan være fornuft i at benytte grøn biogas, der produceres i stigende omfang i Danmark.

"Vi har behov for pragmatisme på dette område," sagde Lars Aagaard til en fyldt konferencosal på Teknologisk Institut.

I forhold til de tilskud, der gives for at hjælpe

den grønne omstilling på vej, gav ministeren udtryk for, at han helst ville være dem foruden, men erkendte samtidig, at de er nødvendige. En omlægning af tilskuddet til varmepumper var dog ikke på dagsordenen.

Og i forhold til at skabe større gennemsigtighed for forbrugerne, er det ifølge Lars Aagaard branchens egen opgave at reklamere for deres løsninger - ikke en opgave for det politiske niveau.

"Jeg takker for tilliden. Men jeg mener, at kommercielle selskaber skal løse den opgave. Jeg skal ikke lave salgsmateriale for markedet," sagde han.



ProAssist

ProAssist samler vores ekspertise i ét stærkt setup, der skaber overblik og tryghed i hele processen. Vi tilbyder en bred palette af onsite serviceydelser, og med ProAssist tilfører vi dit projekt de kompetencer og ressourcer inden for projektservice, konfiguration, idriftsættelse og funktionsafprøvning (FA), der skal til for at nå i mål med projekter med Smart Home, lysstyring og sensorer inden for deadline og i overensstemmelse med lovgivningen.

SERVICES

Projektservice

- Projektforslag og udbudstekst
- Detaljerede tegninger
- Optimering af løsninger

Idriftsættelse af sensorer

- Adressering og grundlæggende indstillinger
- Avancerede funktioner som scenarier, HCL og Tunable White

Funktionsafprøvning af sensorer

- FA-assistent software licenser
- Forberedelse jf. BR18 og DS-EN 12464-1
- Udførsel af kontrol og målinger
- Evaluering og endelig rapport

Konfiguration og idriftsætning af Niko Home Control

- Oprettelse af programfil, tavleopbygning og indsættelse af komponenter
- Adressering, upload af programfil og endelige tilpasninger

Skræddersyede serviceløsninger

- Løsning af projekt- og kundespecifikke udfordringer
- Rådgivning og softwareløsninger

+ Hvad end du
har behov for



Scan og
læs mere
om ProAssist

Få ProAssist på dit næste projekt

Hør mere om, hvordan ProAssist kan gøre en forskel for jeres projekt og få et tilbud. Ring på **74 42 47 26** eller skriv på **projekt@niko.eu**



WYGWAM



ECO 175: Energieffektivt og kompakt ventilationsanlæg

ECO 175 er et ventilationsanlæg med varmegenvinding, der tilbyder meget fleksible tilkoblingsmuligheder samt en kompakt størrelse. På trods af den lille størrelse har ECO 175 en ydelse som et anlæg med langt større pladsbehov.

Fordele ved ECO 175

- Kompakt størrelse – men med en høj ydelse og effektivitet som et langt større anlæg.
- Mulighed for både vertikal og horisontal installation.
- Fleksible tilslutningsmuligheder med højre/venstre-konfiguration.
- Passiv komfortkøling med fuldautomatisk 100 % bypass.

Scan QR-koden for at læse mere om ECO 175.



Blot halvt så mange husstande gav i 2024 udtryk for, at de ønskede at konvertere til fjernvarme i forhold til årene forinden. Foto: Dansk Fjernvarme

Dansk Fjernvarme: Slutdato for udfasning af gassen er det vigtigste

Antallet af forslag til konvertering til fjernvarmenettet blev halveret i fjor i forhold til de to foregående år. Hoje renter, inflation og dyrere anlægsomkostninger presser prisen op. Men lavere gaspriser og en manglende dato for udfasning har afgørende betydning, mener Dansk Fjernvarme.

Tekst: Lars Emtækær

I 2024 blev der blot indsendt forslag om konvertering af 27.000 husstande til fjernvarme. Hvor mange af dem, der rent faktisk bliver til noget, er der ingen opgørelser over endnu. Men under alle omstændigheder er det blot ca. halvdelen af de 50.000, der i hvert af de foregående to år ønskede at konvertere til den grønnere opvarmningsform.

For Dansk Fjernvarme, der organiserer landets fjernvarmeværker, er der ifølge organisationens politiske chef, Rune Moesgaard, flere årsager til, at danskernes lyst til at slutte sig til den kollektive varmeforsyning er aftagende.

Det er blevet dyrere at rulle fjernvarmenettet ud på grund af inflationen, der har banket anlægspriserne i vejret, ligesom den højere rente har gjort finansieringen dyrere. Set fra for- →

→ brugerens side er prisen på gas om ikke faldet til niveauet før energikrisen, så dog kommet så langt ned, at den for mange er til at leve med.

Hvad er det vigtigste politiske tiltag, hvis udviklingen skal vendes?

“Det er, at man fra politisk hold får gjort det klart, at man vil af med gassen før eller senere og får forholdt sig endegyldigt til, hvornår det skal være - eller med andre ord - får udmeldt en slutdato for, hvornår man ikke længere kan benytte gas til individuel opvarmning,” siger Rune Moesgaard.

Tidligere har der været tvivl om Danmarks mulighed for rent faktisk at lukke for gassen til individuel opvarmning på grund af EU-regler, men den tvivl er nu ryddet af vejen, påpeger Lars Moesgaard.

“Vi hæfter os jo ved, at et EU-direktiv har gjort det muligt at gøre det. Og os bekendt er myndighederne også begyndt at kigge på mulighederne. Vi hæfter os også ved, at der fortsat er en politisk

vasionen af Ukraine og før det energikrisen, var, at man besluttede, at alle kommuner skulle lave varmeplaner, og det indebærer jo, at man undersøger, om der kan ruller fjernvarme ud.

Det gik kommuner og fjernvarmeselskaber så i gang med. Men det betyder selvfølgelig ikke, at der skal være fjernvarme alle de steder, man undersøger. Det kan vise sig, at der hverken vil være samfundsøkonomi eller selskabsøkonomi i en udrulning, og så skal man selvfølgelig lade være. Det er helt efter bogen,” siger Moesgaard.

I de områder, der bliver udlagt til fjernvarme, men hvor planerne ikke når tilstrækkelig tilslutning fra borgerne, er alternativet til gas- eller olie-fyret en varmepumpe.

Men her må bolig ejere, der er interesseret i en grønnere energiløsning, kigge i vejviseren efter tilskud fra Varmepumpepuljen.

I de pågældende områder skal der nemlig gå 5 år før, der kan udbetales støtte til installation af en varmepumpe, og det har givet anledning til kritik.

Rune Moesgaard forstår godt de borgere, der

forbrugerbeskyttelsen.”

“Konkret vil prisloftet give forbrugerne en indikation af, om deres varmforsyningsvirksomhed har høje priser sammenlignet med omkostningerne til en individuel luft-til-vand-varmepumpe. Dertil vil fjernvarmebrugere med høje varmepriser få bedre mulighed for at fravælge fjernvarme,” skriver Energistyrelsen.

Der er ikke tale om et prisloft i traditionel forstand, da varmforsyningsvirksomhederne ikke direkte begrænses i, hvad de kan opkræve hos forbrugerne, men fjernvarmeselskaber, der ikke holder sig under loftet, skal melde det ud til sine kunder.

Men Dansk Fjernvarme har kæmpet mod prisloftet - ikke fordi man er modstander af at skabe gennemsigtighed for forbrugerne, betoner Rune Moesgaard.

“Men for os hopper kæden af, fordi vi netop ikke synes, at prisloftet skaber gennemsigtighed i sektoren. Det er vores bekymring.

Vi mener, at man ikke tager alle omkostninger med i beregningerne. F.eks. tager man ikke de



*“Vi hæfter os også ved, at der fortsat er en politisk ambition om, at det skal være slut med individuel opvarmning med gas i 2035,” siger Rune Moesgaard, politisk chef i Dansk Fjernvarme om den fortsat manglende dato for udfasning af gas til privat opvarmning.
Foto: Jesper Voldgaard.*

ambition om, at det skal være slut med individuel opvarmning med gas i 2035.”

Men regeringen tøver.

“Der er jo nogle mennesker, der er afhængige af at skulle varme deres hus op. At bare sige til dem, at nu lukker vi for gassen uden at kende de fulde konsekvenser, er lige frisk nok, sagde klima-, energi- og forsyningsminister, Lars Aagaard, i januar til dr.dk.

Er planerne for udrulning af fjernvarme for optimistiske set i forhold til konkurrencesituationen og usikkerheden omkring en dato for nedlukning af gassen til private husstande?

“Jeg ved ikke om man kan sige, at de har været for optimistiske. Det, der skete i 2022 med in-

kritiserer dette forhold, men peger på, at det er de enkelte kommuner, der som varmeplanlægningsmyndighed kan beslutte, om et udlagt område skal tages ud af fjernvarmeplanen.

“Det hverken kan eller vil vi blande os i,” siger han.

For de trods alt mange fjernvarmeprojekter, der enten er på tegnebrættet eller under etablering, er det afgørende for økonomien, at tilslutningsprocenten er så høj så mulig og frafaldet minimalt.

Her oplever Dansk Fjernvarme det prisloft på fjernvarme, som et bredt flertal i Folketinget har indført, som et benspænd for udrulningen.

Formålet med prisloftet på fjernvarmen er ifølge Energistyrelsen “blandt andet at sikre gennemsigtighed i prisen på fjernvarme og styrke

omkostninger med, som forbrugere, der ønsker at udtræde, kommer til at betale.

Det synes vi, man skulle have inddraget i prisloftreguleringen, så folk ikke bliver forvirrede, skuffede eller sure over den regning, hvis de ønsker at udtræde.”

Prisloftet vil ifølge Dansk Fjernvarme få flere selskaber til at overveje, om de overhovedet skal sætte gang i et nyt projekt, hvis deres beregninger viser, at prisen for forbrugerne vil komme tæt på prisloftet.

Vil prisloftet betyde, at vi vil se færre nye fjernvarmeprojekter?

“Jeg vil sige det på den måde, at det i hvert fald ikke gør det nemmere at konvertere til fjernvarme, siger Dansk Fjernvarmes politiske chef, Rune Moesgaard.

Kazan Arctic

– kvalitet skabt til det nordiske klima

5 års garanti

Kazan Arctic. Topmodellen med suveræn ydeevne, selv ved ekstremt lave temperaturer.

- Varmekapacitet 0,9-8,0 kW
- Kølekapacitet 0,9-4,5 kW
- Energiklasse A+++ | SCOP 5,2
- Lavt lydniveau, kun 19 dB
- Driftssikker ned til -25 °C
- Op til 5 kW ved -15 °C
- Indbygget varmelegeme
- Indbygget Wi-Fi og fjernbetjening



Scan koden og bestil online



Tjek mhi-varmepumper.dk og bliv en del af vores forhandlernetværk.

Lad os hjælpe dig til de rette løsninger

Giv os et ring, så kigger vi forbi til en god dialog.



Niels Mortensen
92441185, Jylland/Fyn

Kristian Cyril Hansen
92441156, Sjælland/Fyn

Tlf.: +45 70 27 06 07 • info@hjj.dk • www.hjj.dk

Ballerup: Tempovej 18-22, DK-2750

Kolding: Niels Bohrs Vej 1, DK-6000

Aarhus: Johann Gutenbergs Vej 11-13, DK-8200



H. JESSEN JØRGENSEN AIS

EU skærper IT-sikkerhedskravene: Det kan også få betydning for din virksomhed

EU's nye NIS2-direktiv skal være med til at gøre samfundet og virksomhederne mere robuste overfor cyberangreb gennem en række krav til store virksomheder og statslige institutioner. Men det betyder også skærpede krav til leverandørerne og kan dermed også ramme mindre virksomheder.

Tekst: Lars Emtekær

Det handler vist ikke om min virksomhed. Sådan kan mange ejere af mindre virksomheder godt tænke, når de læser om det nye NIS2-direktiv, der retter sig mod virksomheder i 18 sektorer med flere end 50 ansatte og en omsætning på mere end 10 mio. euro.

Men så enkelt er det ikke, påpeger Janus Sandsgaard, der er chefkonsulent i TEKNIQ. Det vender vi tilbage til.

Det nye NIS2-direktiv – det står for Netværks- og Informations Sikkerhedsdirektiv 2 – er en opdatering af det oprindelige NIS-direktiv fra 2016 og sigter mod at styrke cybersikkerheden på tværs af medlemslandene. Med en øget afhængighed af digitale løsninger og truslen fra cyberangreb – der er taget voldsomt til siden Ruslands angreb på Ukraine – er NIS2 et vigtigt skridt i retning af at beskytte kritiske sektorer og sikre digital robusthed i hele EU.

Og i Danmark spiller direktivet en central rolle, da det stiller strengere krav til virksomheder og organisationer for langt flere virksomheder inden for flere sektorer, hvor det oprindelige NIS-direktiv primært fokuserede på kritisk infrastruktur som energi, transport og sundhed.

Det opdaterede NIS2-direktiv omfatter nu også finanssektoren og forsikringsselskaber, IT-serviceudbydere og cloud-tjenester, fødevarerproduktion og distribution, affalds- og spildevandshåndtering og offentlige myndigheder.

For de anslåede omkring 2.000 private og offentlige virksomheder i Danmark, der er direkte omfattet, betyder direktivet skærpede krav til, hvordan de skal beskytte sig mod cybertrusler.

- De skal implementere procedurer til risikostyring og have klare planer for håndtering af cybersikkerhed.
- Virksomhederne skal rapportere om cyberhændelser inden for en stram tidsramme på



"Man skal arbejde systematisk med at nedbringer risikoen, og man skal have en plan for, hvad man gør når noget ramler," siger Janus Sandsgaard, der er chefkonsulent i TEKNIQ, om den kommende NIS2-lovgivning. Foto: TEKNIQ

- 24-72 timer afhængig af hændelsernes alvor.
- De skal etablere løbende overvågning og sikkerhedstests for at opdage og imødegå trusler.

Og som noget nyt lægger NIS2-direktivet større vægt på ledelsens ansvar for cybersikkerheden. Bestyrelsen og topledelsen har pligt til at sikre, at organisationen overholder kravene i direktivet. Og gør de ikke det, kan en manglende overholdelse føre til bøder på helt op til 10 mio. euro eller 2 pct. af virksomhedens globale omsætning.

Men selvom de mindre virksomheder generelt

er undtaget fra NIS2, kan de alligevel blive omfattet indirekte. Det kan de blive, hvis de anses som særlig kritiske, men årsagen vil typisk være en anden.

Det skyldes i virkeligheden kravene til de store virksomheder, forklarer Janus Sandsgaard.

"Hvis en mindre virksomhed f.eks. leverer en pumpe, som den store virksomhed er meget afhængig af – ja så skal den store virksomhed være sikker på, at den mindre virksomhed kan rykke ud, hvis noget går galt. Så går det ikke, at leverandøren ligger underdrejet fordi man ikke havde styr på it-sikkerheden. Det er den slags spørgsmål

NIS2-lovgivningen skal blandt andet være med til, at virksomheder beskytter sig bedre mod cyberangreb. Foto: 123rf.com

krav, som underleverandøren skal være forberedt på. Direktivet forlanger faktisk at kunden og leverandøren taler om det" siger Sandsgaard.

Men hvordan de nøjagtige krav bliver, er endnu ikke meldt ud.

"Mindre virksomheder kan forberede sig ved at tage en snak med deres kunder. Måske er kunden slet ikke kommet i gang, men så er det en god idé at lave en plan for, hvordan de arbejder sammen, hvis der sker en sikkerhedshændelse af en eller anden art.

Man skal arbejde systematisk med at nedbringer risikoen, og man skal have en plan for, hvad man gør når noget ramler.

Det er ikke godt nok bare at sige, at man ringer til sin leverandør, hvis det går galt. Man skal have en konkret plan," fastslår Janus Sandsgaard.

Og det er en regulering, som Janus Sandsgaard hilser velkommen.

Hen peger på, at vi i Danmark har digitaliseret med syvmileskridt, "men lavet sikkerhed på kravlestadiet."

"Vi er et af de mest digitaliserede lande i verden, men på it-sikkerheden er vi langt nede på listen.

Dertil kommer, at den sikkerhedspolitiske situation i øjeblikket er meget alvorligt.

Tidligere handlede det om tyveknegte, der ville stjæle dine penge ved at knuse en rude eller vælte over hegnet.

Nu handler det om bla. om økonomisk it-kriminalitet og politisk sabotage, og dermed befinder vi os i en sikkerhedspolitiske situation, der er anderledes end for bare få år siden.

Vi kan ikke holde til som samfund at være så digitalt sårbare. Det skal vi gøre noget ved. Vi skal gøre samfundet mere robust.

NIS2 handler om at holde Danmark og de øvrige EU-lande flydende," siger han.

Oprindeligt skulle NIS2-direktivet være implementeret i dansk lovgivning den 17. oktober i fjor.

Men arbejdet er blevet udskudt flere gange.

Det betyder, at den konkrete lovgivning først bliver fremlagt i denne måned, mens virksomhederne ifølge Beredskabsministeriet skal være klar til at overholde den nye lovgivning fra 1. juli.

De har således kun 4-5 måneder til implementeringen.

Og Janus Sandsgaard opfordrer virksomheder til ikke at lade den forsinkede lovproces blive en sovende pude:

"Virksomheder kan i sagens natur ikke indrette sig 100 pct. på det præcise indhold af en lov, der hverken er fremsat eller vedtaget af Folketinget endnu. Men der findes en "cybersikkerheden 10 bud", som dækker det væsentligste i NIS2-direktivet, og som man med fordel kan sætte sig ind i," siger han.

RUSTFRIE SANITETS-PRODUKTER



Gulvstående eller væghængte toiletter

Velegnet i hårde miljøer med intensiv brug og anvendelse

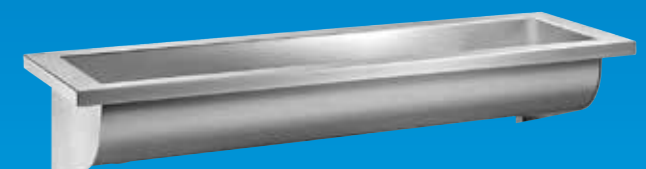
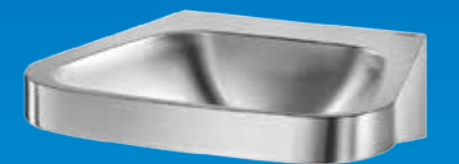
Udført i elegant design med fokus på hygiejne, æstetik og komfort

Se vores modelprogram på www.cma.as



Urinalrender i flere længder eller efter mål

Håndvaske til ethvert formål også modeller med skjult afløb



Vaskerender i flere længder eller efter mål

CMA
ARMATUR

TEL: 86 28 77 66

www.cma.as

Gør det nemt for kunderne at betale – og få dine penge hurtigere

Med Ordrestyrings betalingsløsning OS Pay kan du nu tilbyde dine kunder betaling af faktura, præcis som de er vant til, når de handler online. Det gør det nemmere for kunden at betale, og du kan få dine penge hurtigere.

Aktivér blot OS Pay i din Ordrestyring, og så er du klar til at kunderne kan vælge deres foretrukne betalingsmetode.

OS Pay understøtter de populære betalingsmetoder:

- ✓ VISA
- ✓ Mastercard
- ✓ MobilePay
- ✓ Apple Pay
- ✓ Google Pay

*Betaling via OS Pay har et gebyr på 2% af fakturaens værdi.


ORDRETYRING
Vil du vide mere om OS Pay?
Besøg [Ordrestyring.dk/os-pay](https://ordrestyring.dk/os-pay) eller ring 70 27 35 25

Tyveri af værktøj fra varebiler boomer – det gør mærkningen ikke

Trods et stigende antal tyverier fra varebiler af dyrt værktøj undlader mange håndværkere og entreprenører alligevel at lade deres værktøj mærke, selvom det både kan afskrække tyvene og være med til at sikre, at værktøjet kan komme retur.

Tekst: Lars Emtekær | Foto: Unisecure



"Politiet finder rigtig meget værktøj, men hvis det ikke er mærket, kan politiet ikke bevise, det er stjålet – og må lade det ligge," fortæller Henrik Olsen, direktør i Unisecure.

Mens antallet af tyverier fra private hjem er for nedadgående, er det modsatte tilfældet for tyverier fra varebiler. De skal tælles i tusindvis og ifølge Rigspolitiets seneste statistik steg det antallet med 20 pct. i fjor.

Allan Nielsen fra VVS-firmaet Benny Johansen & Sønner fortæller, at virksomheden har haft tre indbrud i varebiler.

"Det er især vores montørbiler, der bliver stjå-

let fra og især det dyre elværktøj. Vi er over 80 medarbejdere, de 60 er montører," fortæller Allan Nielsen, der er lager- og indkøbsansvarlig i firmaet.

"Jeg indkøber typisk værktøj for omkring 42.000 kroner, når vi har en ny medarbejder. Så kan man selv gange op. Det drejer sig om mange penge, når der er indbrud," siger han.

Men virksomheden mærker værktøjet og op-

fordrer andre til at gøre det samme.

"Noget af vores stjalne værktøj dukkede op i Tyskland og noget i Rødbyhavn. Værktøjet kunne spores, fordi vi har digitale værktøjsstyring EG TraceTool," fortæller han.

EG TraceTool er en af flere virksomheder, der tilbyder produkter og løsninger til mærkning og sporing af værktøj.

Unisecure er et andet – og her fortæller adm. →

Når vi er ude med politiet, oplever vi jo, at 70-80 pct. af det værktøj, vi finder hos tyvene, ikke er mærket og derfor forbliver hos dem.

HENRIK OLSEN



Unisecure anvender avancerede teknologier til at lokalisere kundernes genstande med høj præcision, fortæller direktør Henrik Olsen.

→ direktør og partner, Henrik Olsen, at mange håndværkere tror, at politiet alligevel aldrig finder tyvekosterne – så hvorfor gøre noget.

"Men det er ikke rigtigt. Politiet finder rigtig meget værktøj, men hvis det ikke er mærket, kan politiet ikke bevise, det er stjålet – og må lade det ligge".

Unisecure tilbyder DNA-mærkning og trackere til værktøj, der gør det muligt for virksomheden at spore stjalne genstande og assistere politiet med at hente det hjem. Men det kræver, at sporingen er præcis.

"Politiet må nemlig kun ransage en specifik bolig, et kælderrum eller en etage, når de har præcise oplysninger om, hvor de stjalne genstande er. Hvis en GPS-tracker peger på en adresse med flere boliger, kan politiet ikke ransage dem alle. Sådan er lovgivningen.

Derfor benytter vi avancerede teknologier til at lokalisere kundernes genstande med høj præcision – helt ned til 10 cm. nøjagtighed," siger Henrik Olsen.

Men der er ifølge direktøren fortsat rigtig lang tid mellem håndværkere og entreprenører, der mærker deres værktøj og dermed nedsætter risikoen for at få det stjålet. Det på trods af, at mærkning til varebilen og alt værktøjet kan fås for 7-800 kr.

"Når vi er ude med politiet, oplever vi jo, at 70-80 pct. af det værktøj, vi finder hos tyvene, ikke er mærket og derfor forbliver hos dem."

Derfor opfordrer han til, at håndværkere og entreprenører tager problemet mere alvorligt og går i gang med mærkningen.

"Det er alt for nemt at stjæle og det er desværre også alt for nemt at komme af med tyvekosterne. På sociale medier vokser hælermarkeder med grupper på over 10.000 medlemmer, hvor "gode tilbud" frister almindelige danskere," konstaterer Henrik Olsen.

Det stigende antal tyverier af værktøj fik i no-

vember i fjor værktøjsproducenten Festool til at råbe vagt i gevær. Virksomheden håber, at danske håndværkere vil skride til handling.

"Utrolig mange håndværkere får stjålet deres værktøj hvert år, og elværktøj har en høj videre salgskurs. Derfor er det os magtpåliggende, at håndværkerne i højere grad gør, hvad de kan for at forebygge og sikre sig. Det handler både om at undgå tyveri, hjælpe politiet og om at sikre sig selv økonomisk," lød det fra Rikke Geert, PR-ansvarlig hos Festool Danmark.

Ifølge den seneste opgørelse fra Det kriminalpræventive Råd køber omkring 250.000 danske-

re hvert år hælervarer. 80 pct. af stjalne genstande bliver videresolgt i Danmark, mens det kun er hver femte hælervare, der transporteres til andre lande. Det betyder, at en stor del af hælervarerne faktisk kan komme retur til ejerne.

"Modsat af hvad mange tror, så bliver langt størstedelen af stjålet værktøj videresolgt i Danmark. Derfor er det vigtigt, at håndværkerne mærker og registrerer deres nyindkøbte værktøj," lyder opfordringen fra virksomheden, der har valgt at give tre års garanti på værktøj, der er registreret og dermed lettere kan finde vej tilbage til rette ejermand, hvis det bliver stjålet.



Udsolgt – nu begynder nedtællingen til VVS'25!

Der er fuldt hus – alle stande er revet væk! Over 170 spændende udstillere står klar til at præsentere de nyeste løsninger, teknologier og trends på VVS'25.

Nu begynder nedtællingen til tre inspirerende dage, hvor hele VVS-branchen mødes i Odense til årets største og vigtigste event. Skal du være med, når det sker?

Hent din gratis billet!

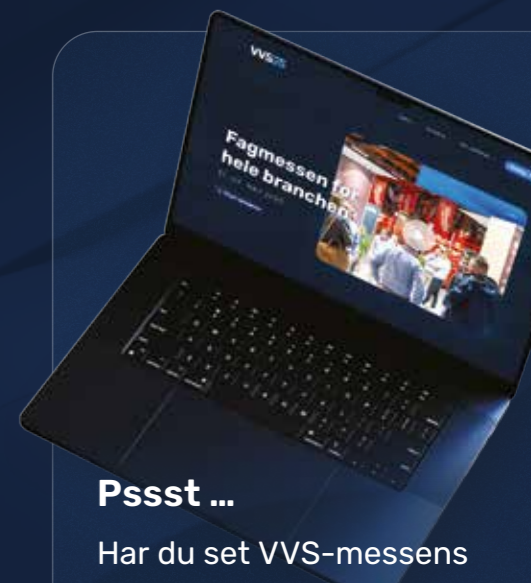
Som både gæst og udstiller kan du nu registrere dig og sikre din gratis billet til VVS'25. Uanset om du arbejder med installation, rådgivning, udvikling eller lignende, så er VVS-messen din mulighed for at:

- Opleve banebrydende produkter og løsninger helt tæt på
- Blive klogere på bæredygtighed og grønne teknologier
- Få inspiration til, hvordan du kan optimere dit arbejde
- Møde kolleger, partnere og eksperter fra hele branchen
- Få konkrete idéer og værktøjer, du kan bruge med det samme

Gå ikke glip af et besøg på Skandinavians største VVS-messe!

vvs-messen.dk ↗

HENT DIN BILLET!



Pssst ...

Har du set VVS-messens splinternye hjemmeside? Her finder du alt, hvad du skal bruge: information om udstillere, aktiviteter, praktiske detaljer og meget mere.

VVS'25

21.-23. maj 2025
Odense Congress Center

Brugsvand med høj komfort og lavt energiforbrug

Intelligent. Energirigtig. Komfort.





Der er mange grunde til, at vores villaunits bliver kaldt det kloge valg. En af dem er den termostatiske Termix TPV-regulator, der med sin indbyggede tomgangsfunktion sikrer høj komfort og lavt energiforbrug.

Termix TPV-regulatoren er selvregulerende. Og takket være den intelligente Termix iControl tomgangsfunktion er regulatoren klar til at forsyne villaens tappesteder med velreguleret brugsvand ved både høje og lave fremløbstemperaturer. Hurtigt, effektivt, intelligent – og uden strømforbrugende elektronik.

Termix iControl er din sikkerhed for høj komfort, sikker drift og energieffektivitet. Så hold øje med Termix iControl-symbolet.

Læs mere på termix.dk eller ring på 97 14 14 44

Intelligente fordele

-  Konstant brugsvandstemperatur
-  Energieffektiv
-  Reduceret vandspild
-  Fremtidssikret til lavtemperaturfjernvarme

TERMIX
iControl
intelligent regulering & komfort



Refusion til solcelle-ejere blev en fuser



Ladeoperatørerne looad.dk og Clever har stoppet deres refusion af elafgiften til husejere med solceller på taget og elbil i garagen. De to selskaber havde ellers åbenet for muligheden, men skatteminister Rasmus Stoklund (S) satte foden ned.

Tekst: Lars Emtækær

Tusindvis af danske solcelleejere må igen se i vejviseren efter muligheden for at få refusion af afgiften for strøm til opladning af deres elbil. Clever og looad.dk annoncerede ellers muligheden i fjor, men en udmelding fra skatteministeren fik dem til at stoppe igen.

“Skatteminister Rasmus Stoklund udtalte midt i november, at man ikke som ladeoperatør må ud-betale refusion til elbilsejere med solceller. Derfor stoppede vi,” siger Søren Behnfeld, der er adm. direktør i Looad.dk.

De to selskaber var de eneste på markedet, der tilbød denne refusion via Clever Box og Clever One og hos Looad hos kunder, der også købte el af selskabet via Looad Connect.

Hos looad.dk krævede refusionen – ud over en service- og elaftale med selskabet – at solcelleanlægget tilhørte gruppe 1–5, og at der var registreret en forbrugsmåler, der viste husstandens forbrug fra elnettet samtidig med, at husstanden hverken benyttede elvarme eller varmepumpe.

Dermed ville det ifølge Looad være muligt at sikre, at refusion af opladning af elbilen kun skete, når strømme kom direkte fra elnettet og altså hverken fra solcellerne – eller et eventuelt batteri – hvortil der ikke var betalt afgift.

Men i et svar til Folketingets Skatteudvalg skrev ministeren den 11. november bl.a.:

“En ladeoperatør kan ikke få refunderet elafgift på vegne af en privatkunde, når kunden har etableret et solcelleanlæg med mulighed for produktion af afgiftsfritaget elektricitet på den samme adresse. Årsagen er, at opladningen i disse

tilfælde ikke udelukkende er sket med elektricitet, hvoraf der er afregnet elafgift. Det er således ikke muligt at dokumentere, i hvilket omfang der er anvendt elektricitet til opladningen, hvoraf der er afregnet afgift.”

Og på den baggrund valgte selskaberne at stoppe refusionen. Det skete, da de den 2. december i fjor opdaterede deres vilkår og fastslog, at afgiftsrefusion ved opladning af elbilen ikke længere er muligt for husstande med solceller.

Men Søren Behnfeld har ikke givet op. “Vi er fortsat i tæt dialog med skattemyndighederne og arbejder på en løsning. Det er også derfor, at vi kun har suspenderet ordningen midlertidigt. For der skal jo findes en løsning,” siger han.

Da refusionen til kunder med solceller blev stoppet, sendte Looad et brev ud til alle sine kunder.

“Her skrev vi, at de ville blive fuldt kompenseret for hele november måned og modtage en lille kompensation for december og januar i håb om, at de fortsat vil støtte op, for vi vil bestemt ikke lægge en mulig løsning i graven,” siger Søren Behnfeld.



“Vi er fortsat i tæt dialog med skattemyndighederne og arbejder på en løsning. Det er også derfor, at vi kun har suspenderet ordningen midlertidigt. For der skal jo findes en løsning,” siger Looad-direktør, Søren Behnfeld. Foto: Looad

Og direktøren ser positivt på, at der bliver fundet en løsning, så elbilsejere med solceller kan få refunderet afgiften for den strøm, de trækker fra elnettet.

“Det bygger jeg på, at der er kommet lidt støj i markedet og at skatteministeren også skriver, at der skal findes en løsning,” siger han.

Skatteministeren peger i sit svar på, at regeringen har et ønske om at fremskynde udviklingen af grøn transport i Danmark.

“Det vil i den sammenhæng være relevant at se på, hvordan situationen for elbilejere med solcelleanlæg bedst kan håndteres,” skriver Rasmus Stoklund i sit svar.

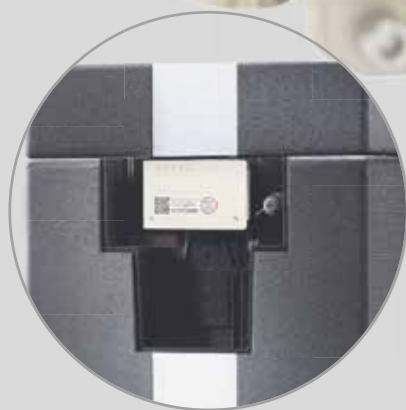
NÅR PÅLIDELIGHED, KOMFORT OG ENERGIBESPARELSE TÆLLER

REDAN

COMFORT
FIRST

REDAN's tryk- og termostatstyrede PTC2+P brugsvandsregulator med integreret tryk-differensregulator, er en intelligent "controller", som sikrer perfekt brugsvandsregulering under alle forhold.

Regulatorens energibesparende funktion betyder at fjernvarmen kun forbruges, når der er behov for varmt vand, således at man undgår energispild i perioder, hvor der ikke er behov for varmt vand.



REDAN PTC2+P brugsvandsregulatoren fungerer uden ekstern energitilførsel, så du er sikret varmt vand i den rette mængde og temperatur ved alle konditioner, - også ved strømafbrydelser.

Læs mere om REDANs unikke reguleringsteknologi og energieffektive fjernvarmeunits på redan.dk

Se og læs mere på redan.dk eller download Redan App



WEB version

www.redan.dk



Branchen

< Der var trængsel ved indgangen til Odense Congress Center under VVS-messen i 2023, der satte rekord med 9.570 besøgende.

VVS-messen 2025 er udsolgt - 170 udstillere står klar

Hallerne i Odense Congress Center vil være fyldt med udstillere, når VVS'25 slår dørene op til VVS-messen fra den 21. til 23. maj.

Tekst: Lars Emtækær | Foto: Odense Sport & Even

VVS-messen er nu officielt udsolgt og interessen for branchens største samlingspunkt har været stor, skriver Odense Congress Center og VELTEK, der arrangerer messen i en pressemeddelelse.

"Det er fantastisk at opleve den energi og opbakning, som VVS'25 allerede har fået. Når vi har så mange udstillere med, skaber vi en messe, der ikke bare handler om produkter, men om at præge fremtiden for hele branchen. Jeg glæder mig til at se de innovative løsninger og til at mærke den summen af faglighed og netværk, der gør VVS-messen til noget helt særligt," siger projektleder Michael Helm fra Odense Congress Center.

Han peger på at branchen med den store opbakning fra udstillere ikke alene er et udstillingsvindue for nye produkter, men også en katalysator for viden og samarbejde på tværs af fagområder.

"VVS-messen er ikke bare en messe - det er en oplevelse, der samler hele branchen under ét tag. Vi ønsker at skabe en begivenhed, hvor både erfarne fagfolk og nye talenter kan hente inspiration, styrke deres netværk og opdage løsninger, der former fremtiden. Med et stærkt program og udstillere i verdensklasse bliver VVS'25 stedet, hvor innovation og faglighed går hånd i hånd," siger Michael Helm.

Messen, der for 16. gang løber af stablen i Odense, fylder fire haller i Odense Congress Center og arrangørerne har netop lanceret en ny hjemmeside, hvor det bl.a. er muligt at sikre sig en gratis billet til messen.

Messen kunne også i 2023 melde alle stande udsolgt og satte igen rekord med 9.570 besøgende.

Deltagerlisten er tilgængelig på messens hjemmeside, der løbende opdateres med nyheder.

I 2023 havde VVS-messen for første gang flere end 4.000 besøgende på en enkelt dag.



installator.dk 51

unidrain®

SELVRENSENDE VANDLÅS

Slut med tilstoppede linjeafløb

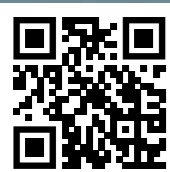
NYHED!

ORIGINALT
UNIDRAIN
PRODUKT

EN 1253



- Høj kapacitet på 0,4 – 0,6 l/s (afhængig af udløbshus)
- Nem at udskifte og montere
- Passer til de fleste udløbshuse



Ny direktør i Danske Vandværker



Lise Lotte Toft tiltrådte stillingen som direktør for Danske Vandværker den 17. februar 2025. Hun kom fra en stilling som klima- og uddannelseschef i Center for Regionaludvikling i Region Hovedstaden. "Jeg glæder mig rigtig meget til at starte som direktør for Danske Vandværker og sætte min erfaring fra både ministerieverdenen,

interesseorganisation og det regionale niveau i spil. Der venter mange meningsfulde opgaver, og jeg glæder mig til at komme i gang. Jeg ser også frem til at komme rundt i landet og møde alle de gode kræfter bag vores allesammens drikkevand," sagde Lise Lotte Toft inden hun startede.

Lise Lotte Toft er uddannet jurist og har en karriere bag sig fra både Fagbevægelsens Hovedorganisation (FH) og flere forskellige ministerier. Dansk Vandværkers tidligere direktør, Susan Münster, fratrådte sin stilling ved udgangen af oktober, hvor Michael Hovmand blev konstitueret direktør. Han fortsatte frem til 17. februar, hvor Lise Lotte Toft tiltrådte.

Maskinindustrien trækker væksten op

Omsætningen i maskinindustrien er kommet stærkt igen og trækker væksten op på hjemmemarkedet i forhold til metalindustrien. TEKNIQ advarer dog mod at tage glæderne på forskud. Maskinindustrien har været på en økonomisk rutschetur de seneste år. Faktisk var omsætningen på hjemmemarkedet på det laveste siden juli 2021. Men den seneste måned er bøtten vendt, og omsætningen er gået gevaldigt op, viser dagens nye tal fra Danmarks Statistik.

"Vækst og fremgang er forudsætningen for, at virksomhederne kan investere i nye projekter og skabe arbejdspladser. Derfor er det positivt, at maskinindustrien nu går frem, men det er samtidig tydeligt, at det hurtigt kan gå den anden vej igen, når man ser på historikken, siger Maria Schougaard Berntsen, underdirektør i TEKNIQ. Torsdag fremlagde Økonomiministeriet sin økonomiske redegørelse, som på lange stræk spår fremgang i økonomien med høj beskæftigelse og øget købekraft.



I høj grad trukket af medicinalindustriens voldsomme vækstrater, men samtidig er det ikke alle delbrancher og forbrugere, der mærker væksten i dagligdagen. "De økonomiske nøgletal viser, at det generelt går godt i samfundet. Men det dækker over et paradoks, da den almindelige dansker tilsyneladende ikke mærker det. Måned efter måned har vi set forbrugertilliden være lav, hvilket kan ende med at blive en selvopfyldende profeti. Hvis folk ikke tør bruge deres penge, så går hjulene i stå, siger Maria Schougaard Berntsen.



Energi Fyn advarer om misbrug

Energi Fyn har den seneste måned modtaget flere og flere opkald fra kunder, der gerne vil flyttes tilbage til energiselskabet, efter at andre el-selskaber har snydt sig til at oprette en elaftale i deres navn uden accept, skriver selskabet i en pressemeddelelse. Kunder har i stor stil ringet til Energi Fyn i den senest måned med fortællinger om, hvordan de er blevet narret til at flytte el-selskab ofte uden kundens accept. "Vi får henvendelser fra kunder, der ikke ved, hvad de skal gøre. Vi hører især, at svindlerne udgiver sig for at være fra Energi Fyn, og der er endda nogle, der har ringet og udgivet sig for at være mig. Derudover fortæller kunderne, at svindlerne præsenterer sig som Vest Energi eller Energi+ med hi-

stori om, at vi skulle være deres samarbejdspartner, hvilket ikke er tilfældet, siger Thomas Danielsen, der er salgsleder for privatområdet hos Energi Fyn. Fortællingerne om særdeles tvivlsomme forretningsmetoder har hobet sig op gennem de seneste år og har fået Green Power Danmark til at advare om "skruppelløse elleverandører". Også klima-, energi- og forsyningsminister Lars Aagaard (M) er opmærksom på problemet og har annonceret tiltag, der skal sætte ind overfor virksomheder, der forsøger at kapre kunder på "uærlig vis". Ministeren har udtalt, at han håber at have en lovpakke klar inden sommerferien.

Digitalt værktøj mod el-snyd

Elkunder er udsat for snyd og bedrag fra en række el-sælgere og ifølge Ewii-direktør Lars Bonderup Bjørn gør myndighederne for lidt for at komme snyderiet til livs. Derfor har Ewii-udviklet et digitalt værktøj, der skal hjælpe elforbrugere. Det nye digitale værktøj benytter data fra eloverblik.dk for at afsløre, om kunden nu også har fået den pris, der er blevet lovet. Igennem flere år har der været eksempler på lidt for smarte - typisk mindre - el-selskaber, der forsøger at lokke kunder til at skifte ved at give forkerte prisoplysninger. Klima-, energi- og forsyningsminister Lars Aagaard (M) har lovet, at der i løbet af år skulle være et udspil på vej for at stoppe snyde-



riet, men det vil Ewii ikke vente på. "Jeg er så træt af politikernes manglende handlekraft, at det her værktøj er blevet nødvendigt. Politikerne har skabt et elmarked, der er så svært at forstå, at kunderne let bliver snydt. Man skal jo være ekspert for at gennemskue alt det vrøvl, en uhæderlig sælger siger i sin forførende tale. Men i sidste ende handler det om, hvilket tal der står på elregningen," siger administrerende direktør i EWII, Lars Bonderup Bjørn.

branchenyt



Bravida på vej med stort teknikhus

Bravida vil samle sine to aalborgensiske lokationer til én i et nyt stort teknikhus, der fra 1. juni i år skal huse 200 medarbejdere. "Bravida ønsker at skabe Nordjyllands bedste og største teknikhus. Sammenlægningen er et synligt bevis på vores potentiale for at levere alle de tekniske løsninger til vores kunder, og med vores nye afdeling gør vi det muligt at realisere udviklingspotentialet i vores samarbejde med de

mange nordjyske virksomheder. Det er en milepæl i vores vækststrategi og et markant løft af vores tilstedeværelse i Nordjylland, siger direktør for Bravidas Region Nord, Henrik Hougaard til Dagens Byggeri. Det kommende hus kommer også til at rumme en ny afdeling for industriel IT og automation. Bravida beskæftiger i alt 14.000 medarbejdere, hvoraf næsten 3.000 er ansat i Danmark.

Ny adm. direktør i DELPRO

Efter 24 år som administrerende direktør for DELPRO træder Jacob Rath tilbage den 31. december 2024, hvor Glenn Aagesen overtager rollen.

"Tiden er inde til at bringe nye øjne på vores spændende udvikling, og derfor overlader jeg roret til Glenn Aagesen. Det har været en fantastisk rejse siden stiftelsen af DELPRO i 2000, og jeg er utrolig stolt over det, vi sammen har opnået, fortæller Jacob Rath og fortsætter: "Glenn er et velkendt ansigt i branchen, med solid erfaring fra både sol-, vind- og elforsyningssektoren. Hans brede indsigt i markedet og skarpe blik for fremtidens muligheder gør ham til den



rette til at føre DELPRO videre ind i en ny æra. Glenn kommer med stærke kompetencer, der vil styrke vores position og hjælpe os med at udvide vores evne til at levere endnu flere løsninger i fremtiden." Jacob Rath vil fortsat være tilknyttet DELPRO frem mod sommeren.

Intelligente ventilatorer udløser AI-pris



Industriens Fonds AI-pris på 200.000 kr. gik i 2024 til den danske teknologivirksomhed Nordicco, som bruger kunstig intelligens til at optimere energibesparende ventilatorer, som virksomheden leverer til bygninger i hele verden.

Virksomheden har arbejdet med at udvikle kunstig intelligens, der automatisk kan finjustere energibesparende ventilatorer i høje bygningsrum. Løsningen gør det muligt at udbrede virksomhedens teknologi til langt flere bygninger i Europa, hvor bedre udnyttelse af varmen under loftet kan nedbringe CO₂-udledningen og samtidig hjælpe kunderne med at spare på energiregningen.

"Vi er rigtig stolte af prisen. Ved at koble dygtige mennesker ind over noget, som vi ikke har kunnet selv, har vi virkelig kunnet sætte skub i den digitale udvikling. Pengene fra prisen skal bruges på at arbejde videre med vores projekt. Vi vil gerne udvikle en virtuel energirådgiver, så vi kan hjælpe vores kunder med at skabe vedvarende energibesparelser," siger Jakob Jensen Ladingkær, CTO i Nordicco A/S. Nordicco blev grundlagt i 2018 og beskæftiger 15 fuldtidsansatte i Fredericia. Virksomheden har deltaget i et virksomhedsforløb i det landsdækkende initiativ AI Danmark, som er skabt af Industriens Fond.

Ny direktør i Bygma Støvring



Den 49-årige Thomas Kargaard er ved årsskiftet tiltrådt som direktør for Bygma i Støvring. Han kommer med erfaring fra køkkenbranchen, hvor han har været medindehaver af fire butikker i Svanekeåden. "At blive direktør i Bygma Støvring er en udfordring, jeg har set meget frem til. Efter i mange år at have arbejdet i køkkenbranchen, med salg og ledelsesansvar både på butiks- og kædeniveau, er jeg klar til et karriereskift, hvor jeg

kommer tættere på kunder og medarbejdere på daglig basis," siger Thomas Kargaard. Regionsdirektør hos Bygma, Peter Schepler, ser frem til samarbejdet. "Thomas kommer med alle de kvaliteter, der skal til for at bygge videre på Bygma Støvring som en professionel arbejdsplads, hvor nordjyderne kan være sikre på ordentlig rådgivning og imødekommende medarbejdere," udtaler han i en pressemeddelelse.

Varmtvandsbeholdere fra METRO THERM

Dansk kvalitet fra egen fabrik



METRO THERMs varmtvandsbeholdere har været brugt i danske hjem i over 70 år. Vi producerer selv vores varmtvandsbeholdere på vores fabrik i Helsingør - og bruger kun kvalitetsmaterialer.

Vores varmtvandsbeholdere er lette at servicere og er udviklet, så de passer perfekt ind i danske bryggerser og teknikrum. De fås i størrelser fra 5 liter til 450 liter og passer endvidere til en lang række forskellige varmesystemer og varmekilder - fra elvarme og centralvarme til fjernvarme og varmepumper - og til mange forskellige bygninger som fx boliger, restauranter, idrætshaller og industrivirksomheder.

Skan QR-koden for at læse mere om vores varmtvandsbeholdere.



EKSPERTER I VARME OG VARMT VAND





Ny adm. dir. i Hansgrohe A/S

Pr. 1. januar 2025 har Hansgrohe A/S fået ny administrerende direktør i form af Dan Rosendal, der hidtil har været Regional Sales Manager for Hansgrohe i Danmark og Norge, inkl. Island og Færøerne.

Dan Rosendal afløser Thomas Leth, der fortsætter i virksomheden som direktør for salg i Nord- og Østeuropa direkte under direktionen i den internationale Hansgrohe Group.

Den nyudnævnte direktør startede sin karriere hos Hansgrohe Danmark i 2016 som salgschef for det danske marked og overtog i 2023 også ansvaret for det norske marked. Han har haft en vigtig rolle i udviklingen af virksomhedens markedsposition og succes på begge markeder, og ser nu frem til også at få det overordnede ansvar for organisationens øvrige dele, herunder marketing- og finansafdelingen.

Regeringen på byrdejagt



skærpet blik på EU-regler, der har konsekvenser for erhvervslivet. Kredsen har første møde i dag.

"I Danmark skal det være let at starte, drive og udvikle virksomhed. Men i dag er der for meget bøvvl og bureaukrati. Derfor vil vi nedbringe byrderne for danske virksomheder. Virksomhederne skal bruge mindre tid på unødigt administration og mere tid på at udvikle deres forretning. Det vil øge produktiviteten og skabe flere gode, private arbejdspladser i Danmark. Når Danmark får EU-formandskabet i efteråret 2025 vil vi arbejde for, at EU bliver meget bedre til at vurdere og nedbringe byrder og omkostninger ved sine forslag og rydder op i sin regulering, så man kun har regler, hvor gevinsterne klart opvejer omkostningerne," siger økonomiminister Stephanie Lose (V).

Ud over de nævnte lettelser har regeringen fået et helt katalog med forslag til andre byrdelettelser fra Erhvervsudvalget, som vil blive taget med i det videre arbejde, skriver regeringen.

Lemvigh-Müller samler industri- salg



Lemvigh-Müller har samlet salget til industrikunderne af både stål- og teknikvarer under én ledelse for at skabe en mere kundevennt organisation, styrke samarbejdet på tværs af forretningsområder og skabe mere værdi for kunder og partnere.

Det er Pernille Wichmann, der tid-

ligere har haft ansvaret for Industri Teknik, der også står i spidsen for Industri Stål.

"Vi skaber en endnu mere kundefokuseret salgsorganisation for industrien, der kan reagere hurtigere på de skiftende markedsforhold og udnytte synergier på tværs af vores produktområder. Pernille Wichmann er det oplagte valg til at lede denne organisation. Hun har en stærk forretningsforståelse og en bemærkelsesværdig evne til at samle kolleger omkring fælles mål," siger CEO i Lemvigh-Müller, Christian Søgaard-Christensen.

Pernille Wichmann lægger vægt på, at mange Industrivirksomheder og offentlige institutioner har behov for både stål- og tekniske produkter, og at sammenlægningen muliggør at Lemvigh-Müller kan tilbyde kunderne et bredere værditilbud.

Ny AI-app stifinder i jungle af brandkrav

DBI lancerer Fire Assistant, som med kunstig intelligens hjælper bl.a. arkitekter, byggerådgivere og entreprenører med svar på spørgsmål om brandkrav og brandsikkerhed.

Hvad er de brandtekniske krav til flugtveje i en kontorbygning? Skal der være sprinkleranlæg i et byggeri på 2000 m² i anvendelseskategori 6?

Svarene kan findes i bygningsreglementet, men ind til nu har det været en ringe trøst for byggeriets parter som f.eks. arkitekter, byggerådgivere og entreprenører. Uden særlig uddannelse i



brandforhold er det nemlig meget svært at finde de rigtige svar ved at søge i de tusinder af sider af paragraffer, bilag, vejledninger og besvarelser af spørgsmål.

Derfor lancerer DBI nu Fire Assistant – et AI-værktøj, der hjælper med at besvare spørgsmål om brandkrav og brandsikkerhed. Fire Assistant introduceres som en betaversion, der i en testperiode kan anvendes gratis og uden login.

"Vi har udviklet Fire Assistant, fordi vi er et videnshus. Som GTS-institut er vi med til at stille teknologisk infrastruktur til rådighed, og det gælder naturligvis også digitale løsninger. Fire Assistant er stadig under udvikling, og jo mere den bliver brugt, jo bedre kan vi gøre den. Jeg opfordrer derfor alle i branchen til at prøve den af og teste, hvordan den kan give værdi i hverdagen," siger markedschef for byggeri i DBI, Brian V. Jensen.

Datterselskab fusioneres ind i Metro Therm



Den 1. januar 2025 fusionerede Metro Therm med datterselskabet KVM-Genvex. Målet er i fremtiden at kunne tilbyde kunderne et bredere produktprogram, der både dækker innovative fjernvarme-, varmepumpe-, og ventilationsløsninger.

Efter fusionen er der tre varemærker – Metro Therm, Genvex og KVM-Conheat – der alle fortsat være en del af det samlede selskab. Og den daglige drift med produktionen af varme- og ventilationsløsninger vil fortsat være delt op hos henholdsvis Haderslev (ventilation og fjernvarme) og Helsingør (beholdere og varmepumper), skrev Metro Therm i

en pressemeddelelse.

Med fusionen ønsker Metro Therm at styrke positionen som "en af landets førende producenter og leverandører af klimavenlige og energieffektive energiløsninger til både private og erhverv".

"Udover et bredere produktsortiment og en styrket supportfunktion, vil du som kunde ikke mærke store forskelle, når du handler med os. Den mest synlige forskel bliver i første omgang, at du fremover – uanset hvilket produkt, du køber – vil få tilsendt en faktura, hvor Metro Therm A/S er afsender," skriver virksomheden.

CEO forlader Verdo

Energikoncernen Verdo skal på jagt efter en ny topchef. CEO Jakob Flyvbjerg Christensen har opsagt sin stilling og fratræder med udgangen af maj til fordel for jobbet som CEO hos Danske Fragtmand.

Jakob Flyvbjerg Christensen har i sine fem år som topchef bl.a. stået i spidsen for udviklingen af en ny koncernstrategi for Verdo og har haft fokus på øget digitalisering og grøn omstilling af de forskellige områder inden for kritisk infrastruktur, som Verdo beskæftiger sig med.



"Egentlig havde jeg forestillet mig, at jeg skulle være i Verdo i mange år endnu og være med til at udløse det store potentiale, der findes i vores mange aktiviteter og forretningsområder. Men pludselig opstod der en mulighed, jeg ikke havde set komme – og som jeg ikke kunne sige nej til," siger Jakob Flyvbjerg Christensen i forbindelse med udmeldingen om det nye job.

I det nye job vender Jakob Flyvbjerg tilbage til logistikbranchen. Han har tidligere været ansat i forskellige roller i A.P. Møller - Mærsk, bl.a. som adm. direktør for containerterminalen APM Terminals i Aarhus, ligesom han har været havnedirektør for Aarhus Havn.



Koble udvider partnerkredsen

Idestrup El ApS på Falster er den seneste partnervirksomhed i Koble, der nu tæller 11 partnere, der beskæftiger omkring 370 medarbejdere og har en samlet omsætning på ca. 450 mio. kr.

"Jeg er stolt over nu at vide, at det, jeg og medarbejderne har bygget op gennem årtier, kan køre videre – og at vi samtidig bliver en del af noget større, som tilføjer os værdi på en lang række parametre," siger Lars Berthelsen, der er direktør i Idestrup El ApS, der ved årsskiftet blev en del af Koble.

Han fortsætter som direktør, ligesom virksomheden, der beskæftiger ca. 35 medarbejdere, opretholder sit navn og lokale forankring.

"Jeg har selv overtaget en række mindre virksomheder i årenes løb, som er blevet en integreret del af Idestrup EL. Men jeg ønskede ikke at sælge Idestrup EL til en større virksomhed, som bare ville absorbere virksomheden. Da jeg kom i dialog med Koble ApS og kunne se, at vi her kunne videreføre virksomheden som en selvstændig virksomhed med vores eget brand, forankring og værdier, var jeg straks mere interesseret," siger Lars Berthelsen direktør i Idestrup EL, ifølge teknikq.dk. Idestrup El ApS blev etableret i 1923 og servicerer såvel private som erhvervs-kunder med alle former for el-arbejde samt salg af el-artikler og hårde hvidevarer via egen butik.

Bygma åbner ny butik i Esbjerg



Bygma fortsætter ekspansionen med åbningen af forretning nummer 64 i fredags – et nyt proff- og logistikcenter i Esbjerg, der dermed den anden butik i Danmarks femtestørste by.

"Med to lokationer placeret i hver sin ende af byen har vi gjort det endnu lettere for de lokale håndværkere at få de materialer og den vejledning, de har brug for, så de kan arbejde endnu mere effek-

tivt," siger Michael Bertelsen, der er direktør for Bygma i Esbjerg. Det nye proff- og logistikcenter strækker sig over 12.500 kvm. under tag, hvoraf 4.000 kvm er dedikeret til et drive-in-område. Den samlede grund på 54.000 kvadratmeter og de 31.000 kvadratmeter udendørs plads sikrer kapacitet til lagerhåndtering og logistik.



Med **Klauke EKM 60 ID** har det aldrig været lettere at montere kabelsko. Glem den ofte besværlige udvælgelse og montering af pressebakker beregnet til hvert tværsnit og materiale. Hvad enten det er kobber (fra 10 mm²) eller aluminium (fra 50 mm²) – til 240 mm², Klauke EKM 60 ID er det rigtige værktøj. Besøg klauke.com



Geovent A/S introducerer en ny mobil udsugningsenhed - GeoGo Black W3 - en mobil udsugningsenhed, der sikrer sikkerhed og fleksibilitet i arbejdspladser med behov for effektiv håndtering af f.eks. svejserøg og støv fra slibeopgaver. www.geovent.dk



Power Technic forhandler NPP-1700, der med sine 1700W kan bruges som 3-trins oplader til bly-baseret batterier, og med sin konstante strømudgang kan serien drive en jævn strømopladning. Læs mere på www.powertechnic.dk



Prysmian tilbyder et komplet sortiment af funktionssikre kabler under navnet FIRETUF, der er egnet til permanent indendørs installation i alarm-, kontrol-, signal- og strømanlæg i alle omgivelser, hvor der kræves en meget høj grad af brandsikkerhed. Kontakt kim.laursen@prysmian.com



TOTO - blandt de 500 mest bæredygtige virksomheder i verden. Det er amerikanske TIME Magazine og datafirmaet Statista, der har udviklet den nye målemetode. På den nye liste placerer TOTO sig som nummer 309. www.toto-skandinavien.com/om-toto



Strømforsyningen **Trio Power AC/DC** fra Phoenix Contact med 20 kW effekt til rackmontering muliggør 2-vejs effektkonvertering i forskellige applikationer. Strømforsyningen betjenes uafhængigt af nettet og kan forsyne belastninger på steder uden netforsyning. Læs mere på phoenixcontact.com/da-dk

UDSKIFT TIL EFFEKTIV BELYSNING

Stigende energiomkostninger og miljøbevidsthed skaber stor efterspørgsel på energieffektive produkter. Malmbergs nye belysningsserie kalder vi **EFFEKTIV**. Den består af armaturer og lyskilder med energiklasse A og giver dig en så energi- og omkostningseffektiv løsning som muligt, samtidig med at du bidrager til en lysere fremtid.

PASSION FOR INNOVATION & TEKNIK

Malmbergs styrker yderligere vores position indenfor belysning, ved at opdatere teknologien i vores Malmbergs PRO-armaturer. Nu kan du også få mange af vores armaturer med teknologi fra Helvar.

LED PANEL EFFEKTIV best. nr. 70 993 65

- 237 lm/W
- Driver on/off
- 4000 K
- 595x595x34 mm



EFFEKTIV NYHED!



Se guide til valg af andre EFFEKTIVE armaturer her!

Malmbergs Elektriske A/S
Tel: +45 44 50 03 77 [salg@malmbergs.dk](mailto: salg@malmbergs.dk)
www.malmbergs.com

MALMBERGS
BE BRIGHTER

Ny LK FUGA[®] USB-oplader A+C: Markedets mest effektive 21W USB-oplader

Nyhed



Lauritz Knudsen **K**

Hurtig opladning: Op til 60% på 30 min. for iPhone

21 W effektudgang og Power Delivery (PD) Programmable Power Supply (PPS) teknologi sikrer hurtig og skånsom opladning af alle USB-enheder.

Skabt til at blive brugt

Opladeren er testet med 10.000 tilslutnings-/frakoblingscyklusser. Et sikkert valg til caféer, restauranter og sociale zoner.

Lydløs opladning: Perfekt ved siden af sengen

Støjfri opladning gør den til et godt valg i soveværelset og hotelværelset.

Bedre beskyttelse af både bruger og enhedens batteri:

Integreret overbelastningsbeskyttelse, overophedningsbeskyttelse, kortslutningsbeskyttelse og dynamisk opladning.

Energieffektiv og sikker

Standby-forbrug på under 0,05 W. Minimal varmeudvikling. Integreret overbelastningsbeskyttelse, overophedningsbeskyttelse og kortslutningsbeskyttelse for ekstra sikkerhed.

Optimeret til alle typer af mobiler, tablets og USB-enheder